





# 5 de agosto - Dia Nacional da Saúde



crioeng

O Dia Nacional da Saúde é comemorado em 5 de agosto, data em que, em 1872, nasceu Oswaldo Gonçalves Cruz, médico brasileiro que atuou como Diretor-Geral de Saúde Pública de 1903 a 1907. Oswaldo Cruz ingressou na Faculdade de Medicina do Rio de Janeiro aos 15 anos e quatro anos depois especializou-se em Bacteriologia no Instituto Pauster de Paris. Ao voltar da Europa engajou-se na luta contra a peste bubônica que assolava o Porto de Santos. Neste dia a saúde é lembrada, mas não é so-

mente nesta data que se deve cuidar dela. A saúde resulta de um equilíbrio físico, orgânico e mental do nosso organismo, conquistado no dia-a-dia. Esse equilíbrio é adquirido através de vários fatores, como uma boa alimentação à base de frutas, verduras, carboidratos, proteínas, pouca gordura e muita água; um bom descanso; alguma atividade física; cuidados com a higiene pessoal; horas de lazer. O cuidado com a saúde é um hábito que todos devem ter. É importante lembrar-se de nossa saúde diariamente. Pense nisso!

# 25 de agosto - Dia do Feirante

As feiras livres funcionam no município de São Paulo desde meados do século XVII, haja vista a ocorrência de uma certa oficialização para venda, em 1687, de "gêneros de terra, hortaliça e peixe, no Terreiro da Misericórdia".

A primeira feira livre oficial, realizada a título de experiência, contou com a presença de 26 feirantes e teve lugar no Largo General Osório. A segunda realizou-se no Largo do Arouche, com 116 feirantes, e a terceira foi no Largo Morais de Barros.

O feirante é um elo importante na cadeia do abastecimento alimentar. A tradição das feiras de rua no Brasil ainda não se perdeu, e há quem prefira frequentá-las aos grandes supermercados. A proximidade com o vendedor e a possibilidade de barganha são algumas das vantagens de se frequentar as chamadas feiras livres.

Ao contrário do que se pode pensar à primei-

ra vista, a feira está longe de ser um mero lugar de comercialização de frutas, verduras e outros tipos de mercadorias: é um ponto de encontro entre as pessoas, um lugar para se comer pastel frito na hora e beber garapa.

O feirante aquece a oferta de produtos com bordões improvisados, tentando ganhar a simpatia da clientela. O vendedor de feira guarda o gosto nostálgico dos tempos dos nossos pais e avós, e a personalidade que se esvaiu nos corredores dos supermercados.



iuna

## Expediente



Presidente de honra: Mário Matsuda (in memoriam)

### CONSELHO DIRETIVO

Oswaldo Kunio Matsuda – diretor presidente  
Waldomiro Teixeira de Carvalho Jr. – diretor superintendente  
Gumercindo Fernandes da Silva – diretor secretário

### Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, Ismael de Freitas Calori, Julio Marcio Pereira de Oliveira, Kellmanny Maycoll Barros de Oliveira, Luiz Carlos Bocchi

### Conselho Fiscal

Efetivos: Nelson Tadao Matsuda, José Roberto Ferreira, Mauro Augusto Iurino  
Suplentes: Luiz Antonio Toso, Nilson Mantovaneli, Pedro Claudenir Salles Cassandre

### ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchiotti - MTB: nº 37.373/SP  
Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jornal@camda.com.br

### Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457  
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305  
Editoração eletrônica: Fabrício Lopes – e-mail: fjpl79@gmail.com  
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

### ENDEREÇOS

Adamantina – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br

Adamantina – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 – lojamatriz@camda.com.br

Adamantina – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 – estoque@camda.com.br

Adamantina – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 – Tel.: (18) 9132-1115

Adamantina – laboratório de análises agronômicas: rua Chujiro Matsuda, 40 – Tel.: (18) 3502-3400 – laboratorio@camda.com.br

Andradina – loja: Av. Guanabara, 2920 – Te.: (18) 3702-7878 – andradina@camda.com.br

Andradina – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 – Tel.: (18) 3702-6560 – fabrica@camda.com.br

Andradina – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 – Tel.: (18) 3702-6050 – siloandradina@camda.com.br

Aquidauana: Rua Marechal Mallet, 1020 – Tel.: (67) 3240-2000 – aquidauana@camda.com.br

Araçatuba: Av. Governador Mario Covas, 2800 – Tel.: (18) 3636-3350 – aracatuba@camda.com.br

Assis: Rua Floriano Peixoto, 201 – Tel.: (18) 3302-2366 – assis@camda.com.br

Bataguassu: Rua Santa Catarina, 115 – Tel.: (67) 3541-4200 – bataguassu@camda.com.br

Campo Grande: Av. Costa e Silva, 332 – Tel.: (67) 3345-4600 – campo-grande@camda.com.br

Coromandel: Av. Celestino Dayrell, 1994 – Tel.: (34) 3841-1769 – coromandel@camda.com.br

Coxim: Avenida Virgínia Ferreira, 374 – Tel.: (67) 3291-0800 – coxim@camda.com.br

Dourados: Avenida Marcelino Pires, 5285 – Tel.: (67) 3416-4900 – dourados@camda.com.br

Dracena: Av. José Bonifácio, 2599 – Tel.: (18) 3821-8360 – dracena@camda.com.br

Iturama: Avenida Prefeito Juca Padua, 424 – Tel.: (34) 3411-6555 – iturama@camda.com.br

Jaú: Av. Zien Nassif, 1240 – Tel.: (14) 3602-1050 – jau@camda.com.br

Junqueirópolis: Rua Cesar Montroni, 295 – Tel.: (18) 3841-9440 – junqueirópolis@camda.com.br

Lavinia – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 – lavinia@camda.com.br

Lençóis Paulista: Av. Papa João Paulo II, 810 – Tel.: (14) 3269-6200 – lencois@camda.com.br

Lins: Rua Dom Pedro II, 870 – Tel.: (14) 3533-5800 – lins@camda.com.br

Londrina: Avenida Tiradentes, 2677 – Tel.: (43) 3338-1004 – londrina@camda.com.br

Macatuba: Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 – macatuba@camda.com.br

Navira: Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 – navirai@camda.com.br

Nova Andradina: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 – Tel.: (67) 3441-9500 – novaandradina@camda.com.br

Ourinhos: Rua dos Expedicionários, 1113 – Tel.: (14) 3302-6080 – ourinhos@camda.com.br

Pacaembu: Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 – pacaembu@camda.com.br

Paranaíba: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 – Tel.: (67) 3668-2683 – paranaiba@camda.com.br

Penápolis: Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 – penapolis@camda.com.br

Presidente Prudente: Av. Brasil, 2955 – Tel.: (18) 3229-7227 – prudente@camda.com.br

Quirinópolis: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 – quirinopolis@camda.com.br

Ribas do Rio Pardo: Rua Aniceta Rodrigues de Souza, 1240 – Tel.: (67) 3238-4600 – ribas@camda.com.br

Santa Fé do Sul: Av. Navarro de Andrade, 31 – Tel.: (17) 3641-9080 – santafe@camda.com.br

São José do Rio Preto: Av. Silvio Neviani, 1735 – Tel.: (17) 3201-7474 – riopreto@camda.com.br

Três Lagoas: Av. Capitão Olinto Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 – treslagoas@camda.com.br

Nota da redação: Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jornal@camda.com.br



## Exportações brasileiras de milho podem crescer a partir de agosto

Segundo o Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (MDIC), o Brasil exportou 368,90 mil toneladas de milho grão em junho.

O volume médio embarcado foi de 18,44 mil toneladas por dia.

As exportações aumentaram em relação a maio, quando foram exportadas 13,13 mil toneladas de milho diariamente.

Com o avanço da colheita do milho de segunda safra, ou safrinha, os embarques de milho devem aumentar a partir de agosto.

No acumulado de janeiro a junho de 2013, o país exportou 8,52 milhões de toneladas de milho, 4,7 vezes mais em relação ao primeiro semestre do ano passado.

A Conab estima as exportações brasileiras em 15,00 milhões de toneladas em 2013, frente as 22,31 milhões de toneladas embarcadas em 2012.

A maior concorrência com o milho norte-americano, considerando uma situação mais favorável para a produção nos Estados Unidos na temporada atual, é a principal razão para a expectativa de um menor volume embarcado pelo Brasil este ano.



## Custo de produção da soja deve aumentar 21,5% na safra 2013/2014



O custo de produção das lavouras de soja em Mato Grosso deve sofrer um aumento de 21,5% para a safra 2013/2014, segundo revela levantamento do Instituto Mato-grossense de Economia Agropecuária (Imea).

A estimativa é que um hectare da oleaginosa tenha um custo de produção total de R\$ 2.319,33, um recorde de custos.

O custo com insumos - sementes, fertilizantes e defensivos - aumentou 24,29% em relação à safra passada.

A maior alta foi na semente, de 48,79%. A elevação no valor do fertilizante foi de 21,14%. Os produtos que tiveram os maiores aumentos foram os micronutrientes, 42%. Os defensivos subiram 20,96%, com o

maior aumento nos herbicidas, que tiveram uma elevação de 65,28%.

Já os preços da soja, entretanto, têm registrado queda. A produção para a safra 2013/2014 em Mato Grosso é estimada em 25,28 milhões de toneladas, um novo recorde – o sétimo consecutivo – que representa um crescimento de mais de 7% em relação a 2012/2013.



## As lições do Mercado de Liniers: o que podemos aprender na comercialização para abate

Das boas lições em pecuária que se traz da Argentina é o Mercado de Liniers, o centro mais importante de negócios com gado no país. Neste centro de leilões de gado gordo (para mercado doméstico e exportação), os produtores argentinos vendem boa parte de sua produção há mais de 110 anos, no bairro de Mataderos, Buenos Aires.

Alguns números deste centro de vendas são dignos de divulgação: capacidade física para recebimento de mais de 30 mil animais em 2,2 mil mangas, 33 balanças para pesagem de lotes de animais, comercialização de aproximadamente 110 mil bovinos por mês, 55 firmas consignatárias (leiloeiras) instaladas, 34 mil usuários cadastrados na internet e fonte de trabalho para 2,5 mil famílias. Num passado não muito distante, Liniers comercializava mais de 25% de todo gado gordo do país e, hoje, vende 10% do total do abate nacional, correspondendo a

1,3 milhões de bovinos em 2010.

Em plena era de tecnologia, internet e negócios virtuais, pode parecer anacrônico falar em um centro para concentração de animais com todas as implicações e custos de transporte e possíveis perdas. Porém, existem lições nesta forma de comercialização:

a) garantia de pagamento: em Liniers existe 100% de garantia de pagamento pelos consignatários e esta é uma norma do centro (até no caso de animais caídos e mortes de transporte ocorre o pagamento ao vendedor);

b) venda por quilograma: todos os negócios ocorrem na base de peso por quilo e o lote é pesado imediatamente após a compra e, assim, gera-se transparência e confiança no comprador;

c) venda do pequeno produtor: o produtor de menor porte pode levar um lote de cinco animais e alcançar preços top (se a qualidade do gado for elevada, indepen-

dente da quantidade);

d) sistema de informações: o mercado tabula e disponibiliza diariamente as cotações (mínimas, médias e máximas) para todas as categorias comercializadas e, assim, contribui muito com informações a todos os pecuaristas do país. Vale a pena conhecer em [www.mercadodeliniers.com.ar](http://www.mercadodeliniers.com.ar).

Nestes mais de 110 anos, Liniers não foi somente um bom local para compra e venda de gado, mas, sim, um meio de transformação da pecuária e carne argentina. A venda diária de gado gordo e a total transparência nos negócios levaram a uma maior compreensão do pecuarista em relação ao tipo de produto mais valorizado pelo mercado (raça, cruzamento, idade, peso, grau de terminação, etc). Esta compreensão levou à padronização do rebanho argentino e à conquista do ótimo conceito internacional da carne argentina.



alejandrobodari

## Faturamento com as exportações brasileiras de carne bate recorde

Vendas superaram os US\$ 2,5 bilhões entre janeiro e maio, um crescimento de 15% em relação a 2012

As exportações brasileiras de carne bovina entre janeiro e maio de 2013 atingiram faturamento recorde na comparação com o mesmo período em anos anteriores, superando em US\$ 2,5 bilhões (ou cerca de R\$ 5,3 bilhões). O resultado foi 15% superior ao registrado no mesmo período do ano passado, quando as vendas atingiram a marca de US\$ 2,1 bilhões (R\$ 4,6 bilhões).

O volume das exportações também registrou uma alta de 22,57% em relação a 2012, fechando em 562 mil toneladas.

Hong Kong manteve o posto de maior comprador da carne brasileira no período, com um crescimento de 63%, totalizando compras de 142 mil toneladas de carne nos cinco



ruralcentro

primeiros meses do ano.

Com um crescimento de 10% no total de toneladas exportadas, a Rússia aparece como segundo mercado da carne bovina brasileira, seguida pela União Europeia, Venezuela e Chile.



# Volume de açúcar exportado cresce 16,25%

Receita foi de US\$ 958,2 milhões em junho, que representa um crescimento de 12,66%

As exportações brasileiras de açúcar em junho alcançaram 2,20 milhões de toneladas, informou o Ministério de Desenvolvimento, Indústria e Comércio (MDIC). O volume supera em 16,25% as 1,89 milhão de toneladas de maio e em 32,88% as 1,65 milhão de toneladas de junho de 2012. Do total exportado no mês, 1,787 milhão de toneladas foram de açúcar demerara e 417,4 mil toneladas, de refinado.

A receita gerada pelos embarques de açúcar foi de US\$ 958,2 milhões em junho, o que representa um crescimento de 12,66% ante os US\$ 850,5 milhões registrados em maio e de 8,67% na comparação com os US\$ 881,7 milhões obtidos em junho de 2012.

Nos seis primeiros meses do ano, as exportações de açúcar cresceram 60,3% em volume na comparação com igual período de 2012, de 7,33 milhões de toneladas para 11,79 milhões de toneladas.



## Belo Horizonte será a capital mundial do café em 2013

Evento contará com representantes de mais de 70 países, Espaço Café Brasil e reunião de 50 anos da OIC

O setor cafeeiro aposta na Semana Internacional do Café como um dos maiores eventos mundiais do agronegócio em 2013. Realizada entre os dias 9 e 13 de setembro, no Expominas, em Belo Horizonte, a Semana receberá a reunião de 50 anos da Organização Internacional do Café (OIC) e a 8ª edição do Espaço Café Brasil.

O Espaço Café Brasil, em sua primeira vez em Minas, é uma plataforma de negócios para o mercado de cafés que reúne área de

exposições e atrações para produtores rurais, cooperativas, torrefadores, exportadores, varejistas, empreendedores, baristas e consumidores finais.

A feira atrai os principais compradores e fornecedores do mundo. Em 2012, contou com a visita de 6.500 compradores e profissionais e mais de 100 marcas expositoras que apresentaram lançamentos de produtos e tendências. Paralelamente à feira ocorrem atrações como rodadas de negócio, seminário e work-

shops. A Semana Internacional do Café é promovida pelo Governo de Minas, por meio da Secretaria de Estado de Agricultura, Pecuária e Abastecimento (Seapa), em parceria com a Federação da Agricultura e Pecuária de Minas Gerais (Faemg), principal entidade do agronegócio mineiro, Sebrae – que fomenta o desenvolvimento da cadeia produtiva do setor –, OIC, Ministério da Agricultura Pecuária e Abastecimento (Mapa) e Café Editora, promotora do Espaço Café Brasil.







*Data de fundação: 8 de agosto de 2000*  
*Endereço: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1.335*  
*e-mail: paranaiba@camda.com.br*  
*telefone: (67) 3668-2683*



*Data de fundação: 13 de agosto de 2008*  
*Endereço: Rua Marechal Mallet, 1.020*  
*e-mail: aquidauana@camda.com.br*  
*telefone: (67) 3240.2000*



*Data de fundação: 18 de agosto de 2008*  
*Endereço: Avenida Virgínia Ferreira, 374*  
*e-mail: coxim@camda.com.br*  
*telefone: (67) 3291.0800*

## Filial de Paranaíba

A Camda está em Paranaíba há 13 anos. É uma das maiores filiais da cooperativa em espaço físico. Como grande destaque da região podemos citar a pecuária e a cana-de-açúcar e, nesse contexto, o diferencial da loja é a assistência no campo, levada gratuitamente por agrônomos e veterinários especializados. Esse serviço permite que seja eliminada grande parte das dificuldades enfrentadas pelos produtores do Mato Grosso do Sul, que estão um pouco mais distantes das inovações tecnológicas. Hoje a filial conta com 14 funcionários.

## Filial de Aquidauana

Mais uma unidade fundou-se no Mato Grosso do Sul. A cidade escolhida foi Aquidauana. Sendo assim, em 13 de agosto de 2008 a Camda passou a atuar também neste município. Sob a proteção de Nossa Senhora da Conceição, o município de Aquidauana, que na época da fundação tinha cerca de quarenta pessoas, hoje tem mais de quarenta mil habitantes, sendo a 6ª maior do Estado. Sendo assim, a cooperativa também se instalou nesta cidade para atender os cooperados. A unidade de Aquidauana possui 12 pessoas em seu quadro de funcionários.

## Filial de Coxim

A Camda decidiu atuar mais no centro norte do Mato Grosso do Sul e desta forma, inaugurou uma filial na cidade de Coxim no ano de 2008. É um centro econômico e turístico regional - sendo nacionalmente conhecida como "Capital do Peixe" - onde se concentra um número considerável de cooperados. Seja na linha agrícola ou na parte de pecuária, tudo que o produtor necessita para a sua propriedade, a cooperativa tem condições de oferecer. Atualmente a filial de Coxim tem 10 funcionários trabalhando na unidade.



## Assistência técnica é o diferencial em Andradina

Em meio a um mercado tão competitivo, é necessário um diferencial para se conquistar novos clientes e também realizar um plano de retenção dos colaboradores: atendê-los bem é um grande passo para torná-los fieis à empresa. “Considerando a prestação de serviços no setor agropecuário, a necessidade de um bom atendimento é muito importante e é isso que a equipe da filial de Andradina vem fazendo junto aos seus cooperados”, comenta o

eng. agr. Ademir de Freitas Lima. Um exemplo de satisfação plena, é o que vem acontecendo na Fazenda São José do Anhemi do proprietário Franklin Junqueira de Azevedo - que é administrado por Élcio.

“Estou muito satisfeito com o comprometimento do agrônomo da filial de Andradina; ele vem nos trazendo novas tecnologias de modo que possamos minimizar nossos custos e aumentar nossa produtividade”, afirma Élcio.



## Sanidade de bezerras é tema de palestra

A Bayer Animal e a Camda filial de Assis, realizaram um encontro técnico sobre Sanidade de Bezerras e a Coccidiose em ruminantes. O evento foi realizado na Associação dos engenheiros – CREA-Assis e contou com a presença de cooperados da região. O encontro foi muito válido, pois trata-se de uma categoria de suma importância e é atingida por essa doença muitas vezes silenciosa e que afeta diretamente a saúde das bezerras. A palestra foi ministrada pelo médico veterinário da Bayer, Paulo Julich.



Drº Paulo Julich (Bayer), Ricardo, Ednelson, Rafaela, Rosana, Sumara, José Ivonilson e André (Camda-Assis)

### Treinamento



A equipe técnica da filial de Campo Grande/ MS participou de um treinamento realizado pela empresa Ihara – Linha Cana

### Atualização



Filiais de Assis, Presidente Prudente, Ourinhos e Bataguassu participaram de curso de vendas promovido pela Dupont e Pionner.

## Treinamento técnico ocorre na fazenda Horizontes



Foi realizado na fazenda Horizontes de propriedade do cooperado Pedro de Camargo Neto e com gerenciamento do diretor superintendente da Camda, Waldomiro, um grande treinamento técnico ministrado pelo eng. agrônomo Douglas, que realiza por todo Brasil o programa Aplique Bem, da empresa Arysta em parceria com o IAC. O treinamento teve como foco a utilização correta dos EPI's (equipamento de proteção individual), cuidados fundamentais no

manuseio de herbicidas, tecnologia em aplicação e calibragem do pulverizador. O propósito do treinamento foi a capacitação dos funcionários da fazenda Horizontes e da equipe técnica de campo da Camda – filial de Campo Grande/MS – composta por Washington (med. veterinário), André e Bruno (eng. agrônomo). “Fica aqui os nossos agradecimentos a equipe da Arysta, Tiago e Rodrigo e em especial ao cooperado Pedro”, finalizou.



# LG Sementes: visita técnica sobre sorgo

Ocorreu um visita técnica com cooperados da família Redondo, em uma área de sorgo granífero 332 da Empresa LG Sementes em Salto Grande na propriedade do cooperado Massamite Nagee, onde o RTV da LG se-

mentes salientou as qualidades do sorgo 332 (como excelente sanidade, tolerância ao acamamento, rusticidade entre outros). Na ocasião, o agrônomo Flavio - da filial Camada de Ourinhos - comentou sobre a perspec-

tiva no aumento de plantio desta cultura na região, pois esta seria uma grande opção para safrinha, principalmente pela maior tolerância a estiagens e melhor adaptação a áreas com menor fertilidade.



## Devolução de embalagens vazias



A filial de Ribas do Rio Pardo e o sindicato rural fizeram a coleta de embalagens vazias de agrotóxicos no município. Após a coleta, as embalagens são enviadas ao posto de recebimento que fica em Campo Grande.



# Gamit<sup>®</sup>

## 360 CS

**A PROTEÇÃO  
MICROENCAPSULADA  
E DEFINITIVA PARA  
A SOCA SECA**

Chegou Gamit 360 CS, o herbicida com a tecnologia que protege o produto contra as ações do tempo, liberando gradativamente a proteção para a cana-de-açúcar.

- Alta eficácia nas aplicações na seca
- O melhor controle de gramíneas
- Maior residual com menor volatilidade
- Controle complementar em folhas largas: picão-preto, trapoeraba, guanxuma e corda-de-viola
- Não trava a cana

**Gamit 360 CS. A soca seca no limpo.**

FORMULAÇÃO MICROENCAPSULADA

Conheça também outras soluções FMC para soca seca:

**DISCOVER**

**BORAL**  
500 SC

**FMC**

Fazendo Mais pelo Campo

#### ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções contidas no rótulo, na bula e receita. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por pessoas de idade. Faça o Manejo Integrado de Pragas. Descarte corretamente as embalagens e restos de produtos. Uso exclusivamente agrícola.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO. VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO.





## *Camda participa de dia de campo em Piacatu*



A Camda Adamantina por mais um ano consecutivo participa do dia de campo na fazenda Capivara, no município de Piacatu, com um stand demonstrando a importância de realizar análises de solo e doando mudas de plantas nativas aos visitantes. O evento teve como foco principal a pecuária, onde foram ministradas palestras explanando sobre o setor e também do programa de melhoramento genético "Qualitas" desenvolvido pelo Grupo Baumgartner. Para finalizar, os realizadores fizeram a demonstração do rebanho e em seguida foi servido um almoço aos participantes.

## *Filial de Dracena realiza mais um dia de campo*

A Camda Dracena em parceria com a Microbiol realizou um dia de campo na propriedade do cooperado Geraldo Hoshihka. Após Geraldo iniciar o trabalho com o Microgeo na uva e ter um ótimo resultado, decidiu mostrar aos demais produtores de uva e outras culturas da região o resultado satisfatório que obteve com o uso do produto na sua propriedade. Finalizaram o evento com um almoço aos participantes.



Valter (Microbiol), Dorival (Microbiol), Geraldo (cooperado), Alexandre (vendedor Camda) e Marcelo (gerente Camda)

### *Devolução de embalagens*



Foi realizado na filial de Dracena mais um dia de coleta itinerante de embalagens de agrotóxicos vazias

### *Exposição*



Filial de Iturama participa da 38ª Exporama com stand



## Bayer e Camda trazem consultor da Prime Action para curso de vendas

A Bayer e a Camda, através do “projeto Integração”, realizou um curso de vendas voltado aos vendedores da Camda, em Pompéia. O evento foi realizado pela empresa de consultoria Prime Action de São Paulo, uma das melhores do segmento de treinamento. Segundo Adriano Solfa, vendedor de São Jose do Rio Preto, o evento foi um sucesso. “Acredito que o grupo tenha absorvido bem o treinamento de vendas sendo mais uma ferramenta para melhor estruturar para uma negociação com nosso cooperado, ajudando ainda mais a demonstrar que somos consultores deles na propriedade e não só um vendedor de preço e prazo.” “Mais dois módulos serão aplicados nesta mesma turma em breve”, disse o RTV da Bayer, eng. agr. Adalberto Bózoli.



### Palestra

Camda Adamantina, Du Pont e Usina Bioenergia realizaram uma palestra técnica aos cultivadores de cana-de-açúcar, com o tema “O manejo de herbicidas de seca em cana-de-açúcar”, falando sobre a tecnologia e eficiência do herbicida.



### Dia de Campo

Foi realizado o 10º Dia de Campo da empresa Genética Ativa e a Camda esteve presente. O evento contou com palestras como: Características de carcaça na seleção de Nelore, Nelore Tipo Exportação entre outros temas.



### SEGUROS YASUDA: OS MELHORES SERVIÇOS SEMPRE COM VOCÊ.

Um bom seguro deve ter uma prestação de serviços impecável em todas as situações, quer você precise utilizá-lo ou não, afinal ele existe para garantir a sua tranquilidade em todos os momentos. Por isso, na hora de escolher o seu seguro prefira a Yasuda. Você logo vai descobrir por que os mais de 50 anos de atuação da Yasuda Seguros fizeram de sua excelência na prestação de serviços o seu maior diferencial.

**CONFIRA Nossos Principais Produtos:**

		
		



(18) 3521-2414  
mmcorretora@terra.com.br

EMPRESA ASSOCIADA DA  




Melhores serviços, mais seguros

www.yasuda.com.br



# Ótimas Ofertas

## • Pneus



ATENÇÃO COOPERADOS!!!

Agora a Camda comercializa também toda linha de pneus! Visite uma de nossas filiais e confira

## • Colheitadeira modelo 1175



Ano 1986. Local de visitação: pátio filial Nova Andradina/MS; informa es fone (67) 3441-9500 – falar com Marcelo Rigolin

## • Lichia e seringueira



Mudas de lichia impor. Austrália; novas variedades s/ sementes. Produz em clima quente. Seringueira RRIM 600, borbulhas, mudas e sementes. Tratar com Thales pelo fone (18) 9744.5050 / 3623.2513 - Araçatuba/SP

## • Sementes



- Mucuna An  - Tratar com Clair Zerbini pelo fone (18) 3522.1552 – Adamantina/SP

- Lab-Lab. Bom preço. Tratar com Ilismir pelo fone (14) 9773.2202 - Santop lis do Aguapei/SP

## Animais

**Venda de carneiros** - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte. Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/9791.3645 - sítio Rancho Alegre – Glicério/SP

**Venda de touros** - venda de touros Nelore PO. Preços e condi es especiais. Tratar com Laurindo, Ricardo ou Ana Maria Lima pelo fone (18) 3521.1578/9784.2006 - rancho Pingo de Leite – Adamantina/SP

**Venda de ovinos** - matrizes e reprodutores. Para pronta entrega raça Suffolk. Tratar com Jair ou Fábio pelo fone (17) 9702.0923 - cabana Santa Filomena – Cedral/SP

**Venda de potros/crioulo** - com registros trazidos do Rio Grande do Sul. Tratar com Fernando Gonide pelo fone (18) 3581.1062/9707.0833 - Flórida Paulista/SP

**Venda de touros** - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP

**Venda de ovelhas** - ovelhas e borregas para reprodu o. Rebanho especializado em ovinocultura de corte. Tratar na Fazenda Pedra Azul pelo fone (18) 9751.5122 – Santop lis do Aguapei/SP

**Venda de girolanda** - novilhas girolanda inseminadas. Tratar com Mario Frederico pelo fone (17) 9619.8393 - S.J. Rio Preto/SP

**Venda de vacas** - Vacas girolandas e novilhas. Tratar com Alipio pelo fone (14)3653.1010 – Brotas/SP

## Maquinários

**Venda** - uma abanadeira de café; valor R\$ 1.500. Tratar com Milton Bombarda pelo fone (17) 3266.5096 / 9774.2099

**Venda** - grade intermediária 48 discos Civepresa, calcareadeira, cobridor de cana DMB, cultivador 2 linhas c/ 2 jogos de discos e mancal    leo DMB, sulcador 2 linhas c/ adubadeira DMB, cultivador c/ mancal a graxa, caminhão Volvo com prancha de 16 m; carreta canavieira semi-reboque. Tratar com Paulo pelo fone (14) 9771.0965 – Macatuba/SP

**Venda** - um arado 4 bacias Massey Ferguson e arado 3 bacias Tatu. Tratar com José Cesar pelo fone (14) 3268.1481 – Macatuba/SP

**Venda** - 4 tratores Valtra (BT210), 1 trator Valtra (BT190) - todos 2011 (3 a 4 mil h); 1 grade aradora Tatu 14 discos (32’), 1 grade niveladora Piccin 64 discos (28’); 29 pneus carreta de cana. Tratar com Elizabeti pelo fone (14) 9790.2440 – Avaré/SP

**Venda** - 3 ensiladeiras JF 292 Z10, 1 plantadeira Tatu 4 linhas, 1 vagão de mistura total e distribui o, com balança - SILTOMAC 3.2 e 1 vagão forrageiro Penha JR. Tratar com Lurdinha pelo fone (17) 3262.1049 / 9774.7126 - Nova Granada/SP

**Venda** - um microtrator Tramontini, GN 18/ ano 2009, diesel acoplado com carreta basculante Gio implementos/ano 2010 e uma roçadeira frontal. Preço do conjunto R\$ 22 mil. Tratar com Jonas pelo fone (18) 3821.3888 / 9785.1306 – Dracena/SP

## Serviços

**Eletrosom O.P.** - assistência técnica em qualquer tipo de eletrificador de cercas, reparo e bobinas das seguintes marcas: Nellore – Mastershoch, Agria, Monitor – Peon – Power – Ballerup – Zebu – Walmur – Guaxuca – Scorpion – Vaqueiro- Marcal e outros. Tratar com Orlando na Camda ou pelo fone (18) 3522.1180 - Adamantina/SP



# AGENDA



# 2013

## - AGOSTO -

### AGRIFAM 2013 – Feira da Agricultura Familiar e do Trabalho Rural

Local: Recinto de Exposições José Oliveira Prado – Lençóis Paulista/ SP

Informações: [www.agrifam.com.br](http://www.agrifam.com.br)

Data: de 2 a 8

### FERTISHOW

Local: Centro de Eventos Pereira Alvim – Ribeirão Preto/ SP

Informações: [www.fertishow.com.br](http://www.fertishow.com.br)

Data: de 21 a 23

### EXPOINTER 2013

Local: Parque de Exposições Assis Brasil – Esteio/ RS

Informações: [www.expointer.rs.gov.br](http://www.expointer.rs.gov.br)

Data: de 24/7 a 1/8

### FENASUCRO E AGROCANA 2013

Local: Centro de Exposições Zanini – Sertãozinho/ SP

Informações: [www.fenasucroegrocan.com.br](http://www.fenasucroegrocan.com.br)

Data: de 27 a 30

### 32ª EXPOFLORA

Local: Rodovia SP 340 – Holambra/ SP

Informações: [www.expoflora.com.br](http://www.expoflora.com.br)

Data: de 30/7 a 29/8

## - ANIVERSARIANTES -

AGOSTO/2013

DIA	NOME	FILIAIS
1 -	GENILDQU FERNANDES DE OLIVEIRA	TRES LAGOAS
1 -	ADEMIR DE FREITAS LIMA	LOJA ANDRADINA
1 -	JULIANA SABRINA DE S CAPUCCI	LOJA ANDRADINA
1 -	CARLOS RENATO GUANDALINI	LOGISTICA
2 -	VALQUIRIA S DOS ANJOS SANTOS	MATRIZ
2 -	RONALDO SEBASTIAO MOREIRA	COROMANDEL
2 -	JULIANA ARGUELHO DA SILVA	CAMPO GRANDE
2 -	RAFAEL DO CARMO CUNHA	FABRICA ANDRADINA
4 -	VANIELE ANDRADE DOS SANTOS	TRES LAGOAS
4 -	ALINE BATISTA CAMATA	LAVINIA
5 -	LAERCIO VECHIATTO	MATRIZ
5 -	AUGUSTINHO BASSO	LOGISTICA
6 -	JEFFERSON SAMUEL S DOS SANTOS	MATRIZ
6 -	MAIARA PELLOI MERLOTI	MATRIZ
6 -	FABRICIO SILVA DE UNGARO	RIBAS DO RIO PARDO
6 -	GUILHERME FERRARIS	MACATUBA
7 -	MAURO DA COSTA ARAUJO	COROMANDEL
7 -	BENEDITO FRANCISCO DE OLIVEIRA	CAMPO GRANDE
7 -	JOAO APARECIDO MARINETTO	CAFÉ JUNQUEIROPOLIS
8 -	ELIETE GOMES DA SILVA	PARANAIBA
8 -	MARCELO AP LOURENCO POLONI	PRESIDENTE PRUDENTE
8 -	WALDOMIRO TEIXEIRA DE C JUNIOR	DIRETORIA
9 -	NELSON FERREIRA DA SILVA	PRESIDENTE PRUDENTE
9 -	JULIO CESAR DA SILVA	PENAPOLIS
8 -	LUCAS PAULI	ITURAMA
10 -	ADILSON APARECIDO MIOTTI	MATRIZ
10 -	JOSIANE CASSIA DE ABREU	MATRIZ
11 -	ARILTON VILALBA GONCALVES	COXIM
12 -	PAULO DA SILVA JUNIOR	TRES LAGOAS
12 -	LUCILENE BARROS DOS SANTOS	NOVA ANDRADINA
12 -	ELAINE DA SILVA RIBEIRO	SANTA FÉ DO SUL
13 -	ISMAEL DE FREITAS CALORI	CONSELHO VOGAL
14 -	SILVANA DE LIMA MODESTO	CAMPO EXPERIMENTAL
14 -	WERLES MOREIRA TRIDICO	NOVA ANDRADINA
16 -	JOSE MARIA DE BARROS FRANCA	MATRIZ
16 -	ANTONIO CARLOS UBEDA	JUNQUEIROPOLIS
16 -	JOSE CARLOS DOS SANTOS	LOJA ANDRADINA
16 -	RENATO NUNES PEREIRA	LOJA ANDRADINA
16 -	CRISTIANE RAQUEL PIRES BARBOSA	LENÇÓIS PTA
17 -	DIEGO FLAVIO DA SILVA FERREIRA	LAVINIA
18 -	NILSON BORGES	FABRICA ANDRADINA
20 -	EDGARD COTRIM DA SILVA	MATRIZ
20 -	ALINE MARIA D DA SILVA	DRACENA
21 -	JOSE WILSON B DE ARAUJO	NOVA ANDRADINA
22 -	ANTONIO JORGE SANTANA	PARANAIBA
22 -	MARCELO RUBIO CAZARINI	LAVINIA
22 -	ELVIS FIGUEIREDO DOS SANTOS	CAMPO GRANDE
22 -	ROSA PEREIRA HANESSEN	FABRICA ANDRADINA
22 -	EDILSON SOUZA CASTRO	RIBAS DO RIO PARDO
23 -	IRINEU DIAS DE OLIVEIRA	SJRP
23 -	NELSON VICTORELLI	LOGISTICA
24 -	SILVERIO SIMOES FERRARI	DOURADOS
24 -	HELLEN MIRANDA DA SILVA	NAVIRAI
27 -	PAULO RAFAEL S DOS SANTOS	MATRIZ
27 -	KELLMANNY MAYCOLL B.OLIVEIRA	CONSELHO VOGAL
28 -	MARIA CRISTINA FERRARI	PACAEMBU
28 -	MARIA DE LOURDES BITENCOURT	ARACATUBA
28 -	ELGNE FORTE PEREIRA	RIBAS DO RIO PARDO
28 -	ARLETE DE JESUS	LABORATÓRIO
29 -	LUIZ MARCOS ESTRADA	MACATUBA
29 -	MARILANE COELHO LUCAS	DOURADOS
30 -	GILBERTO ZANINI	MATRIZ
31 -	MIRCEIA INES FATORI	LOJA ANDRADINA



FIAT 500



FREEMONT



NOVO PALIO

**Toda linha FIAT zero km é na ALPAVEL**



**ALPAVEL** ☎ **3502 - 7000**

**Preços Especiais em Toda Linha Fiat para PRODUTOR RURAL**



# CREDI - CAMDA



## ÁLCOOL OU GASOLINA: QUAL É MAIS VANTAJOSO ?

Com a invenção dos carros com a tecnologia flex, que permite aos motores o funcionamento com ambos os combustíveis, uma pergunta passou a ser recorrente nos tempos atuais - qual compensa mais: etanol ou gasolina?

A resposta requer um cálculo bem simples, basta dividir o preço do álcool pelo preço da gasolina. Se o resultado for igual ou inferior a 0,7, compensa trocar o derivado de petróleo pelo de cana-de-açúcar. Se passar de 0,7, vale a pena usar a gasolina. Esse cálculo reflete a diferença de desempenho entre um combustível e outro, ou seja, como o etanol exige 30% a mais do motor, para ser vantajoso, o preço dever ser 30% menor que o da gasolina.

Segundo levantamento mensal da ANP (Agência Nacional de Petróleo, Gás Natural e Biocombustíveis), em fevereiro deste ano, o preço médio do etanol praticado no Brasil era de R\$ 1,982, enquanto que a gasolina custava, em média, R\$ 2,734 no mesmo período.

Dividindo o preço do etanol pelo da gasolina, o resultado é: 0,72. Deste modo, conforme a regra de vantagem e desvantagem, conclui-se que, para o período analisado, a gasolina era mais vantajosa para o bolso do consumidor.

Essa vantagem, segundo especialistas, é uma média que se aplica a todos os veículos, seja qual for o modelo – se 1.0 ou 2.0, por exemplo. Também não sofre influência de outros fatores, como o uso do ar condicionado ou o fato de o carro ser muito pesado, percorrer sempre trechos de serra ou ainda ficar parado no trânsito.

O motorista, no entanto, precisa sempre ficar atento ao consumo do carro, para assim saber se precisa economizar mais com o abastecimento.

(Fonte: [www.uol.com.br](http://www.uol.com.br))



# Fertis

A linha de fertilizantes  
que já nasce  
com o sobrenome FMC.



Focada em oferecer soluções integrais, nutrir e gerar maior ganho de produtividade e qualidade, seja qual for a cultura. Assim nasce Fertis, a linha de fertilizantes foliares da FMC.  
**Linha Fertis. O importante é nascer com saúde.**

**FMC**

Fazendo Mais pelo Campo





Ricardo Camargo Rocha nasceu em 2 de setembro de 1950 na cidade de Araçatuba, Estado de São Paulo, e neste município permanece até os dias atuais.

“Nasci, cresci e me criei por essas terras. E aqui ainda continuo”, comentou. Vindo de uma família totalmente voltada ao campo, seus pais – Plácido Rocha e Eponina Camargo Rocha – tiravam todo o sustento familiar

*Ricardo Camargo Rocha é casado com Rita e desta união tem os filhos Ricardo Filho, Cristina e Rafael*

das lavouras. E desta maneira, Ricardo foi criado. “Sempre respeitei a atividade agropecuária, pois através da terra tive minha criação”, falou.

Na época, cultivavam milho, soja e cana-de-açúcar, além da criação de gado existente na propriedade. Com o passar dos tempos, tomou frente aos negócios e desde 1972 fazia desta atividade a sua rotina. Os negócios prosperaram e a dedicação passou então a ser plena ao campo. E neste período surgiu a oportunidade de se tornar um cooperado Camda.

“Fui procurado pela diretoria da cooperativa naquele tempo. Inclusive, meu contato inicial ocorreu por intermédio de Waldomiro (atual superintendente da Camda). Ele me apresentou todo o sistema e notei que ali poderia, então, iniciar uma parceria de sucesso”, disse.

E assim foi, quando em 17 de novembro de

# Cooperado

1979, Ricardo tornou-se associado da Camda – sua matrícula é de nº 3.148.

Atualmente, continua com suas atividades agropecuárias, no entanto está voltado apenas a cultura de cana-de-açúcar e criação de gado.

Ao falar sobre sua trajetória de vida junto a Camda, Ricardo expõe: “A cooperativa me trouxe benefícios. Grande facilidade nas compras da atividade agropecuária, com garantia de qualidade e confiabilidade nas orientações técnicas.”

“A Camda disponibiliza aos cooperados ótimos produtos, trabalhando com transparência e comprometimento para facilitar cada vez mais a vida do associado. É uma cooperativa sólida e parceira que fortalece o mercado”, finalizou.

Nós do informativo Camda lhe agradecemos, Ricardo, por participar de nossa história!

## Funcionário

*Edson Leite completará neste ano 15 anos de serviços prestados à cooperativa*

Edson Leite nasceu dia 29 de janeiro de 1959, no município de Jau, Estado de São Paulo. No decorrer de sua vida, houve algumas mudanças de cidade: aos 2 anos foi para Bauru, local onde permaneceu até 1972. Nesta data, São Paulo foi sua morada escolhida e nesta nova cidade foi onde conseguiu seu primeiro emprego. “Ao chegar à capital, consegui uma ocupação na função de serviços gerais em uma metalúrgica”, disse. Ainda ficou na correria da cidade grande por 5 anos, mas decidiu retornar para Jau.

Já em sua cidade natal, logo iniciou a busca por uma ocupação profissional. “O importante é trabalhar, sempre”, falou. E desta forma traçou seus objetivos: foi segurança, também exerceu função como serviços gerais e assim seguiu sua vida buscando um espaço no mercado de trabalho.

No ano de 1991, através de uma empresa terceirizada, começou sutilmente sua história com a Camda (que tinha uma unidade em Jau). “Era contratado por uma empresa que prestava serviços e em um destes trabalhos foi a cooperativa que estava envolvida. Neste

meio tempo, conheci muita gente na Camda e fiz até amizade”, relembra. E essa proximidade e o bom trabalho desempenhado lhe rendeu uma chance. “Precisavam de um funcionário efetivo na função de serviços gerais e como já me conheciam, o gerente da época (Cido) e também o Jair me propuseram uma oportunidade de emprego. Eu logo aceitei” – isso ocorreu em 1º de dezembro de 1998. No ano de 2002 passou a exercer o cargo de estoquista e 5 anos depois, sua função então era como fiel de depósito (cargo no qual, inclusive, está até os dias atuais).

Edson é responsável pelo recebimento e conferência das notas de mercadorias; organizar o layout do estoque a fim de facilitar a carga/descarga de mercadorias; manter o estoque sempre em ordem e limpo; fazer conferências regulares de todos os produtos do estoque e efetuar a carga e a descarga das mercadorias.

Neste ano, este funcionário completará 15 anos de função na Camda. “A cooperativa é uma empresa excelente para se trabalhar e



que muda a vida das pessoas que tem vontade, que se esforçam para melhorar, além de proporcionar oportunidades e valorizar seus colaboradores”, disse.

“A Camda trabalha buscando sempre atender de maneira mais eficaz e eficiente seus cooperados, com o objetivo de atender suas necessidades, com dedicação, responsabilidade e respeito, conquistando a cada dia mais excelência no ramo do agronegócio. Além de ser uma empresa preocupada com os colaboradores”, finalizou.