

# PERRODU 9º CAMDA Na Caminha do Boi

Mala Direta  
Básica

9912324085/2013 - DR/SPI  
CAMDA



Dias 20 e 21  
de Agosto na Sede  
Social da CAMDA  
Adamantina - SP

ANO XXXII - Agosto / 2019 - www.camda.com.br  
jornal@camda.com.br - 4.000 exemplares



**Palestras - Workshop - Feira Comercial  
Shopping (Touros e Matrizes PO)  
Leilão de Gado Geral (Nelore e Cruzamento Industrial)**

**Transmissão ao vivo  
Net e Claro através do  
Canal do Boi  
[www.camda.com.br](http://www.camda.com.br)**





# REPRODUCA MDA

## Na Caminho do Boi

### PROGRAMAÇÃO

**Dia 20/08 - Terça-Feira**

**08h00: Credenciamento**

**08h30: Abertura com a diretoria**

**09h00: 1º Passo - Como definir o planejamento estratégico ideal para minha propriedade? E se no meio do caminho algo der errado?**

**Prof. Pietro S. Baruselli - USP - SP**

**Antonio Chacker - Inttegra Assessoria**

**Rafael Ribeiro - Scot Consultoria**

**10h45: Coffee Break**

**11h15: 2º Passo - Tenho que fornecer uma dieta adequada e que seja rentável, para isso tenho um caminho a seguir!**

**Prof. José Luiz M. Vasconcelos - UNESP - SP**

**Thiago Bernardes - UFLA - Lavras**

**Flávio Dutra - Apta. Colina**

**13h00: Almoço**

**14h00: Início da Feira Comercial Shopping de Touros e Matrizes P.O.**

**16h00: Apresentação de cortes e degustação de carnes**  
**Marcelo Bolinha - Especialista em cortes de carnes nobres**

**18h00: Encerramento**

**Dia 21/08 - Quarta-Feira**

**08h00: Credenciamento**

**08h30: Abertura com a diretoria**

**09h00: 3º Passo - Programa Definido, vamos executar o que fica melhor para o meu negócio!**

**Sidnei Favarin - Prof. FATEC - Pres. Prudente - SP**

**Marcelo Almeida - Cia Melhoramento**

**Rodrigo Dias - DeltaGen**

**10h45: Coffee Break**

**11h15: 4º Passo - Até aqui deu tudo certo! Produção na vitrine, vendo a desmama ou chego até o abate?**

**Thiago Carvalho - CEPEA - USP**

**Kellen Severo - Jornalista Canal Rural**

**Rafael Ribeiro - Scot Consultoria**

**13h00: Almoço e Degustação de carnes**

**14h00: Início da Feira**

**19h00: 7º Leilão Reproducamda - 600 cabeças no recinto**  
**1000 cabeças filmadas - Frutal - Iturama**  
**Três Lagoas - Bataguassú**

Transmissão ao vivo  
Net e Claro TV através  
do Canal do Boi  
[www.camda.com.br](http://www.camda.com.br)



## Expediente INFORMATIVO

### Diretoria Executiva

Oswaldo Kunio Matsuda - Diretor presidente  
Waldomiro Teixeira de Carvalho Junior - Diretor superintendente  
Gumercindo Fernandes da Silva - Diretor secretário

### Conselho de Administração

Alvaro Grohmann Neto, Carlos Alberto de Oliveira, João Teixeira Marques Caldeira, José Polon Morelato, Jose Roberto Ferreira, Julio Marcio Pereira de Oliveira

### CONSELHO FISCAL

**EFETIVOS:** Ismael de Freitas Calori, Mauro Augusto Iurrino, Nelson Tadao Matsuda  
**SUPLENTE:** Aarão Lourenço Vieira, Juversí Ferraresi, Pedro Moretti

### ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchioli - MTB: nº 37.373/SP  
Rua Chujiro Matsuda, 25 - Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: [jomal@camda.com.br](mailto:jomal@camda.com.br)

### Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing - Tel.: (44) 3026-4457  
Agromídia - Tel.: (11) 5092-3305  
Editoração eletrônica: Roberta Marchioli - e-mail: [jomal@camda.com.br](mailto:jomal@camda.com.br)  
Impressão: Gráfica 1000 Cores - Tel.: (18) 3607-1225 - Araçatuba/SP

### ENDEREÇOS

**Adamantina** - administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 - Tel.: (18) 3502-3000 - [camda@camda.com.br](mailto:camda@camda.com.br)

**Adamantina** - loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 - Tel.: (18) 3502-3200 - [lojamatriz@camda.com.br](mailto:lojamatriz@camda.com.br)

**Adamantina** - logística: Rua Ana Augusta, 4 - Tel.: (18) 3502-3100 - [estoque@camda.com.br](mailto:estoque@camda.com.br)

**Adamantina** - campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 - Tel.: (18) 99611-6639

**Adamantina** - laboratório de análises agrônômicas: rua Chujiro Matsuda, 40 - Tel.: (18) 3502-3400 - [laboratorio@camda.com.br](mailto:laboratorio@camda.com.br)

**Andradina** - loja: Av. Guanabara, 2920 - Te.: (18) 3702-7878 - [andradina@camda.com.br](mailto:andradina@camda.com.br)

**Andradina** - fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 - Tel.: (18) 3702-6560 - [fabrica@camda.com.br](mailto:fabrica@camda.com.br)

**Andradina** - silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 - Tel.: (18) 3702-6050 - [siloandradina@camda.com.br](mailto:siloandradina@camda.com.br)

**Aquidauana**: Rua Marechal Mallet, 1020 - Tel.: (67) 3240-2000 - [aquidauana@camda.com.br](mailto:aquidauana@camda.com.br)

**Araçatuba**: Av. Governador Mario Covas, 2800 - Tel.: (18) 3636-3350 - [aracatuba@camda.com.br](mailto:aracatuba@camda.com.br)

**Assis**: Rua Floriano Peixoto, 201 - Tel.: (18) 3302-2366 - [assis@camda.com.br](mailto:assis@camda.com.br)

**Bataguassu**: Rua Santa Catarina, 115 - Tel.: (67) 3541-4200 - [bataguassu@camda.com.br](mailto:bataguassu@camda.com.br)

**Cambara**: Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 - [cambara@camda.com.br](mailto:cambara@camda.com.br)

**Campo Grande**: Av. Consul Assaf Trad, 2.171 tel.: (67) 3345.4700 - [campogrande@camda.com.br](mailto:campogrande@camda.com.br)

**Coromandel**: Av. Celestino Dayrell, 1994 - Tel.: (34) 3841-7050 - [coromandel@camda.com.br](mailto:coromandel@camda.com.br)

**Coxim**: Avenida Virgínia Ferreira, 374 - Tel.: (67) 3291-0800 - [coxim@camda.com.br](mailto:coxim@camda.com.br)

**Dourados**: Avenida Marcelino Pires, 5285 - Tel.: (67) 3416-4900 - [dourados@camda.com.br](mailto:dourados@camda.com.br)

**Dracena**: Av. José Bonifácio, 2599 - Tel.: (18) 3821-8360 - [dracena@camda.com.br](mailto:dracena@camda.com.br)

**Frutal**: Av. Juscelino Kubitschek, 2710 - [frutal@camda.com.br](mailto:frutal@camda.com.br)

**Gurinhata**: Avenida Rafael de Feo, 400 - Tel.: (34) 3264.1000 - [gurinhata@camda.com.br](mailto:gurinhata@camda.com.br)

**Ituiutaba**: Rua Trinta e Seis, 730 - Tel.: (34) 3268.1086 - [ituiutaba@camda.com.br](mailto:ituiutaba@camda.com.br)

**Iturama**: Avenida Assílvio Gelio, 111 - Tel.: (34) 3411-6555 - [iturama@camda.com.br](mailto:iturama@camda.com.br)

**Jau**: Av. Deputado Zien Nassif, nº 1.838 - Bairro 1A - Zona Industrial - Tel.: (14) 3602-10-50 - [jau@camda.com.br](mailto:jau@camda.com.br)

**Junqueirópolis**: Rua Cesar Montroni, 295 - Tel.: (18) 3841-9440 - [junqueiropolis@camda.com.br](mailto:junqueiropolis@camda.com.br)

**Lavinia** - silo: Av. Perobal, 154 - Tel.: (18) 3698-1245 - [lavinia@camda.com.br](mailto:lavinia@camda.com.br)

**Lençóis Paulista**: Av. Papa João Paulo II, 810 - Tel.: (14) 3269-6200 - [lencois@camda.com.br](mailto:lencois@camda.com.br)

**Lins**: Rua Dom Pedro II, 870 - Tel.: (14) 3533-5800 - [lins@camda.com.br](mailto:lins@camda.com.br)

**Londrina**: Avenida Tiradentes, 2677 - Tel.: (43) 3338-1004 - [londrina@camda.com.br](mailto:londrina@camda.com.br)

**Macatuba**: Rua José Antonio de Moura, 1-61 - Tel.: (14) 3298-9950 - [macatuba@camda.com.br](mailto:macatuba@camda.com.br)

**Monte Alegre de Minas**: Rua Coronel Meireles, 240 - Tel.: (34) 3283.2071 - [montealegredeminas@camda.com.br](mailto:montealegredeminas@camda.com.br)

**Navirai**: Rua Osaka, 39 - Tel.: (67) 3409-4400 - [navirai@camda.com.br](mailto:navirai@camda.com.br)

**Nova Andradina**: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 - Tel.: (67) 3441-9500 - [novaandradina@camda.com.br](mailto:novaandradina@camda.com.br)

**Ourinhos**: Rua dos Expedicionários, 1113 - Tel.: (14) 3302-6080 - [ourinhos@camda.com.br](mailto:ourinhos@camda.com.br)

**Pacaembu**: Rua Presidente Kennedy, 774 - Tel.: (18) 3862-9030 - [pacaembu@camda.com.br](mailto:pacaembu@camda.com.br)

**Paranaíba**: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 - Tel.: (67) 3668-2683 - [paranaiba@camda.com.br](mailto:paranaiba@camda.com.br)

**Penápolis**: Av. Antonio Veronesi, 805 - Tel.: (18) 3654-2010 - [penapolis@camda.com.br](mailto:penapolis@camda.com.br)

**Presidente Prudente**: Av. Brasil, 2955 - Tel.: (18) 3229-7227 - [prudente@camda.com.br](mailto:prudente@camda.com.br)

**Quirinópolis**: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A - Tel.: (64) 3651-5800 - [quirinopolis@camda.com.br](mailto:quirinopolis@camda.com.br)

**Ribas do Rio Pardo**: Avenida Aureliano Moura Brandão nº1.786, Parque Estoril 1 - Tel.: (67) 3238.4600 - [ribas@camda.com.br](mailto:ribas@camda.com.br)

**Santa Fé do Sul**: Av. Navarro de Andrade, 31 - Tel.: (17) 3641-9080 - [santafe@camda.com.br](mailto:santafe@camda.com.br)

**São Joaquim da Barra**: Rua Maria Rosa da Silva, 17 - Tel.: (16) 3811-8488 - [saojoaquimdabarra@camda.com.br](mailto:saojoaquimdabarra@camda.com.br)

**São José do Rio Preto**: Av. Sílvio Neviani, 1735 - Tel.: (17) 3201-7474 - [riopreto@camda.com.br](mailto:riopreto@camda.com.br)

**Três Lagoas**: Av. Capitão Olinto Mancini, 3236 - Tel.: (67) 3509-1800 - [treslagoas@camda.com.br](mailto:treslagoas@camda.com.br)

**Tupaciguara**: Rua Bueno Brandão, 525 - Tel.: (34) 3281-6006 - [tupaciguara@camda.com.br](mailto:tupaciguara@camda.com.br)

**Uberlândia**: Rua Belém, 12 - Tel.: (34) 3235.9108 - [uberlandia@camda.com.br](mailto:uberlandia@camda.com.br)

**Nota da redação:** Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 - CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para [jomal@camda.com.br](mailto:jomal@camda.com.br)





# Curso de inseminação artificial

Antenada à necessidade de bons inseminadores, visando facilitar e até mesmo implementar o manejo reprodutivo nas fazendas dos nossos cooperados, a Camda, em parceria com a Alta Genetics, realiza cursos de inseminação artificial.

Esses cursos acontecem na Fazenda Experimental da Camda em Adamantina, sob a orientação e supervisão dos técnicos da equipe Reproducamda.

Nos 3 dias de curso, os participantes aprendem a parte teórica e prática

necessária para uma inseminação artificial com bons resultados.

Nosso próximo curso acontece nos dias 25, 26 e 27 de setembro.

Para inscrições e mais informações ligue para Simone (18) 99794-4250.

## CONTEÚDO PROGRAMÁTICO DO CURSO

### \* AULAS TEÓRICAS:

- Introdução à inseminação,
- Fisiologia anatômica,
- Manejo Reprodutivo.

### \* AULAS PRÁTICAS

- Manejo de botijão,
- Montagem e desmontagem de aplicadores,
- Prática em peças do aparelho reprodutivo,
- Passagem de aplicadores nas vacas

### \* CARGA HORÁRIA: 32 HORAS

### \* AVALIAÇÃO TEÓRICA COM CERTIFICADO AO FINAL DO CURSO





# Produção de sementes

Dando continuidade na série de matérias sobre produção de sementes, nesta edição iremos abordar sobre as de café Robusta.

## Sementes de café Robusta

O café da espécie Robusta (*Coffea Canephora*), popular pela variedade Conilon, tende a ser uma bebida mais amargo e marcante. É uma espécie mais resistente a pragas e doenças, e diferente do Arábica, não precisa necessariamente ser cultivado em regiões de alta altitude. Estas variantes fazem com que o Robusta tenha um custo de produção mais baixo, consequentemente fazendo com que a saca do café tenha um preço mais acessível. Esta espécie é bastante utilizada na produção do café solúvel, o que explica em partes o seu sabor mais

amargo - se você tivesse a oportunidade de experimentar estas duas espécies, saberias que a diferença é evidente.

Os cafés tradicionais mais consumidos no Brasil, em sua grande maioria, é uma mistura (blend) destas duas espécies, o que por muitas vezes acaba resultando em um café de qualidade razoável a um custo mais baixo quando comparado com os cafés especiais 100% Arábica.

Utilizado em viveiro é essencial para a enxertia. Verificamos quão é grande a necessidade de uma lavoura com uma maior tolerância a alguns tipos de nematoides, e isso é possível graças aos testes realizados com o café Robusta ou *Canephora* Apoãta 2258, direcionados pelo IAC (Instituto Agrônomo de Campinas). Na Fazenda

Experimental Camda, temos campos certificados em genética e com todas as exigências do Mapa (Ministério de Agricultura, Pecuária e Abastecimento).

A Fazenda Experimental Camda está preparada para fornecer sementes para venda direta ao cooperado com todo controle e registros necessários para plantio. Lembrando que nossas mudas são todas produzidas com a qualidade exigida, destacando a importância de iniciar uma lavoura com plantas certificadas, pois assim o produtor está garantindo uma maior produtividade e uma maior longevidade do seu cafezal.

Carlos Renato Guandalini  
Engenheiro Agrônomo  
Gerente Fazenda Experimental Camda







# Suplementação na seca

Estamos no período mais crítico do ano em relação a suplementação de bovinos criados a pasto, isto deve-se a escassez de chuva, dias curtos, temperaturas mais baixas e agora no mês de agosto temos o vento, todos são fatores desfavoráveis ao desenvolvimento do capim. Diante desta situação adversa, o pecuarista quer saber: qual o melhor suplemento para o gado de corte nesta época do ano?

Já adiantamos que não existe um único produto “flex” que resolva todos os problemas, entretanto temos algumas variáveis e estratégias a serem avaliadas com critério. A mais importante seria mensurar a disponibilidade de forragem, seja em quantidade como qualidade, posteriormente orientar para a categoria animal, depois planejar por quanto tempo será feito a suplementação e por fim, estimar qual o desempenho esperado.

## Mensurar capim

O pasto seco e amarelado nesta época do ano demonstra que a qualidade dele está muito inferior em relação ao período das águas, e a principal deficiência está na sua proteína. Por isso devemos complementar a dieta com fontes proteicas, principalmente produtos que contenham NNP (Nitrogênio Não Proteico). Nos produtos Minercamda provém da ureia protegida, que tem o objetivo de melhorar a digestibilidade e aproveitamento do capim, isto ocorre devido a correção no teor de proteína da pastagem. O produto Minercamda Turbo Proteico é o mais recomendado para a correção da proteína do capim com um consumo relativamente baixo de 0,1 a 0,15 % do peso vivo dos animais.

Mais importante que corrigir a qualidade é mensurar a quantidade, para melhor definir qual suplemento utilizar. A lógica é a seguinte, se temos pouco facho de forragem,

devemos de alguma forma complementar a forragem ou partir para uma suplementação de maior consumo. Outro detalhe é que, quanto mais os animais andam para pastejar, mais energia gastam e menos peso ganharão ou até perderão peso, mesmo que haja suplementação no cocho.

## Categoria animal

Vacadas devem ser suplementadas a fim de corrigir seu escore corporal para a estação de monta, ou seja, quanto pior tiver seu escore, maior deve ser o consumo de suplemento, entretanto devemos ter critério, pois isto encarece o custo do bezerro produzido. Recomendamos o Minercamda Cria para escore razoável, o Minercamda seca “S” quando precisa melhorar um pouco e Minercamda Turbo Energético para recuperar consideravelmente o escore.

Bezerros podem ser suplementados com o Minercamda Creep de baixo consumo ou a Ração Minercamda EDP em busca de resultados mais expressivos.

Desmama e garrotes demonstram melhores respostas em relação a quantidade de suplemento fornecida; em outras palavras é a categoria que mais compensa suplementar. Recomendamos o Minercamda Turbo energético.

Animais mais erados necessitam de uma quantidade maior de forragem, e como já está escassa, precisamos suplementar com produtos de consumo maior. Recomendamos a Ração Semiconfinamento para consumo de 0,5 a 0,8% do peso vivo; já para consumos de 1 a 2 % do peso vivo recomendamos as rações Minercamda Confinamento, Elite ou Engorda T.

## Período do arraçoamento

O planejamento da quantidade de dias de trato é determinante na definição de qual

produto escolher, pois temos que conciliar a oferta de forragem com a complementação do suplemento à dieta total. Quanto mais dias de arraçoamento, maior será o consumo de suplemento no ciclo e diário também. Isto deve a oferta de forragem ser diluída por um período maior, lembrando que a produção de forragem nesta época do ano é muito lenta, quase parando.

## Resultado almejado

Pode existir magro comendo muito, isto por que ele gasta a energia que consome; agora gordo comendo pouco não tem lógica. Isto também vale para o gado: em outras palavras, quanto maior for o consumo do suplemento, maior será o resultado na engorda. Não existe milagre de comer pouco e engordar muito.

Atentar para a fase de acabamento, quando é mais difícil colocar 1 kg de peso vivo no animal, uma vez que a gordura “pesa” menos que carne e o animal precisa ingerir mais energia em forma de alimento para colocar 1 kg de gordura em comparação a 1 kg de carne e ossos.

Antes e depois da suplementação temos sempre que fazer as contas da arroba engordada ou custo bezerro produzido, pois a Minercamda tem como princípio usar tecnologia para baratear o custo de produção dos seus cooperados. Qualquer dúvida entre em contato com a equipe da Camda para mais esclarecimentos.

Vinicius Saraceni  
Zootecnista - Camda

## Como coletar uma amostra de solo?

### Atenção:

O sucesso da análise do solo depende da maneira correta de sua coleta.



Divisão das áreas de amostragem conforme as diferenças no terreno



Limpeza superficial.



Buraco com a pá reta (eliminar toda terra)



Buraco com enxadão (eliminar toda terra)



Corte da lamina reta 3 a 5 cm (terra utilizada para análise)



Utilizar apenas a terra central, eliminando as laterais.



Após coletar as amostra simples, misturar manualmente



Retirar uma amostra composta do balde para enviar ao laboratório (500 g)

## A IMPORTÂNCIA DE UMA CORRETA AMOSTRAGEM DE SOLO

A análise química do solo determina as quantidades de nutrientes presentes no solo no momento da coleta. Por isso é tão importante uma boa amostragem da área a ser analisada, para que a fração de solo enviada, represente fielmente a realidade da propriedade.

Se a terra for coletada incorretamente, os resultados das análises também serão, pois os dados da análise irão se basear na amostra de solo enviada ao laboratório.

É comum o proprietário rural mandar o trabalhador coletar um pouco de solo, sem treinamento e sem conhecimento, assim o resultado é uma porcentagem pequena de terra retirada de qualquer lugar e as consequências aparecerão após a colheita. As plantas não

corresponderão nem a calagem nem a adubação e a produção não alcançará o esperado e o prejuízo é sentido no bolso.

A amostra enviada para análise tem cerca de 500 g em média, em 1 ha de terra temos 10.000 m<sup>2</sup> ou 1.000.000 dm<sup>2</sup>. Considerando uma camada de solo de 0-10 temos 10.000.000 dm<sup>3</sup> que serão representadas por uma amostra de solo 0,5 dm<sup>3</sup>. Numa camada de 0-20 temos 20.000.000 dm<sup>3</sup>. Portanto é de grande importância coletar uma amostra que seja fiel e representativa a área.

### \* Dicas de uma coleta correta:

- Dividir a lavoura em glebas homogêneas.
- Separar por cor de solo, topografia e vegetações diferentes.
- Não coletar próximo a construções, estradas, depósitos ou formigueiros.
- Coletar mais de 10 subamostras para cada amostra média a ser enviada, coletar de 0-10, 0-20 ou 20-40 de acordo com a necessidade.
- Colocar tudo em um balde total-

mente limpo, misturar bem e retirar aproximadamente 500 g para ser analisada.

- Muito importante não fumar durante a coleta, pois as cinzas causam contaminação e afetam os resultados da análise, principalmente com o elemento Potássio.

### \* Interpretando os resultados:

Cada nutriente tem sua importância dentro da planta, podendo afetar direta ou indiretamente a produção. Mesmo que os demais nutrientes estejam em quantidades adequadas, a produção de uma planta pode ficar limitada na ausência de um nutriente, ou se o mesmo estiver em quantidade limitada no solo, em relação a necessidade da planta.

O nosso solo é vivo e é o bem mais importante para o produtor rural, pois dele que sairá o sustento da família e o alimento para a mesa de todos nós. (Fonte: Texto Adaptado do boletim 100, I.A.C ;Lei do Mínimo de Liebig, 1843.)



# PROGRESSO QUE VOCÊ PODE MEDIR.

Seja qual for o tamanho da sua operação, você depende de dados para tomar decisões. Composição do solo, condições climáticas e projeções de rendimento são elementos que contribuem para o progresso no campo e nos negócios. Vamos encontrá-los juntos. Saiba mais em [Corteva.com.br](http://Corteva.com.br)

CONTINUE CRESCENDO.



# MÁXIMA PROTEÇÃO PARA O SEU CANAVIAL

HERBICIDA

**Dinamic®**

HERBICIDA

**Oris**

HERBICIDA

**Artys**

## O MELHOR CUSTO BENEFÍCIO CONTRA O COMPLEXO DAS CORDAS-DE-VIOLA



**EXCELENTE  
CUSTO-BENEFÍCIO**



**AMPLA SELETIVIDADE**



**MAIOR PERÍODO DE  
CONTROLE DO MERCADO**

**MERREMIAS**

**IPOMOEAS**

### ATENÇÃO

Este produto é perigoso à saúde humana, animal e ao meio ambiente. Leia atentamente e siga rigorosamente as instruções, certifique-se de ler, na toda e na inteira. Utilize sempre os equipamentos de proteção individual. Nunca permita a utilização do produto por pessoas de idade. Descarte corretamente as embalagens e restos do produto. Não reutilize embalagens vazias. Informe-se sobre e faça o manejo integrado de pragas. Produto de uso agrícola.

CONSULTE SEMPRE UM ENGENHEIRO AGRÔNOMO, VENÇA SEM RECEIÇÃO AGRÔNOMICA



**Arysta**  
LifeScience

Inovação. Agilidade. Resultados.



# COOPERADOS, ATENÇÃO:



Através de sua estação experimental, a Camda está preparada para atender seus cooperados com genética de alta qualidade.

Oferecemos touros das raças Senepol, Aberdeen Angus, Brangus, Braford, Hereford e Nelore.

Também disponibilizamos prenheses dessas mesmas raças e entregamos a você, cooperado, receptoras já prenhas. Além, também, de Girolando e Holandes para atender os produtores de leite.

Procure uma  
de nossas filiais!

## Animais

**Compra de cavalos** - da raça Crioula para lida em fazenda de cria. Tratar com Gilda pelo fone (17) 3343.1416/99152.0552 - Prata/MG

**Venda de carneiros** - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas

de Dorper. Venda de cordeiros para corte Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre - Glicério/SP

**Venda de touros** - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP

## Propriedades

**Venda de sítio** - sítio bem localizado

com vicinal de acesso asfaltada, próximo a cidade (4 km), com 10 mil pés de seringueira rim 600 com idade de 6 anos. Há energia elétrica no local, 1 casa de madeira, 1 paiol com garagem, córrego, cachoeira e nascente de água. Área em hectares: 24 - R\$ 37.500,00 por hectare (R\$ 900.000,00). Tratar pelo fone (18) 99615.3748 - Parapuã/SP

# NÃO PERCA ESTA OPORTUNIDADE

## Atualização de classificados

## Anuncie você também!

Ligue (18) 3502 3047 - Whats (18) 99135-4373  
ou envie um e-mail para [jornal@camda.com.br](mailto:jornal@camda.com.br)



# O que é uma cooperativa de crédito ou instituição financeira cooperativa?

No contexto atual em que vivemos, todas as pessoas (e empresas também) necessitam de uma instituição financeira para realizar suas movimentações financeiras, desde as básicas (pagamento de contas do dia a dia) até as mais complexas (empréstimos, financiamentos, aplicações).

Ao escolher uma instituição financeira, a população brasileira conta com mais de 100 bancos atuando no país, incluídos os grandes bancos de varejo e também uma centena de instituições financeiras especializadas em algum nicho de mercado (crédito consignado, financiamento de veículos ou outras operações).

Estas instituições bancárias têm como característica ser de propriedade de um pequeno número de pessoas (os donos dos bancos) que buscam obter o máximo retorno possível (lucro) sobre o capital que possuem investidos. Este lucro é obtido através das movimentações financeiras realizadas pelos clientes, pessoas que não possuem nenhum poder de decisão sobre a forma de atuação do banco com o qual operam, apenas usufruindo dos produtos e serviços que utiliza e pagando o preço estabelecido.

Talvez por desconhecimento, a quase totalidade dos brasileiros realiza suas operações financeiras com os bancos tradicionais. Ainda são poucos, menos de 10 milhões de

pessoas, que já descobriram que ser cliente não é a única opção existente. É possível ser dono de sua própria instituição financeira, organizada em forma de cooperativa.

Uma cooperativa é uma associação de pessoas, que nela ingressam voluntariamente (se tornando sócias) e que passam a fazer suas movimentações financeiras através dela, e não mais com os bancos tradicionais. Estes sócios passam a ser os donos da cooperativa, juntamente com centenas ou milhares de outras pessoas.

Na maioria das instituições financeiras cooperativas existentes no país, o capital social exigido para ingressar como sócio é bastante baixo, de cerca de R\$ 100. Este capital pode ser resgatado quando o sócio decidir sair da cooperativa.

A cooperativa não tem fins lucrativos, o que significa que normalmente seus preços são mais acessíveis e competitivos do que os bancos tradicionais. Além disso, todos os anos, após apuradas as sobras do exercício, as cooperativas convocam seus sócios para comparecer na assembleia geral, momento em que é decidida a destinação a ser dada para as sobras que houver. Costumeiramente a maior parte destas sobras é devolvida aos sócios, na proporção da movimentação que cada um realizou, valorizando os que são mais fidelizados e que realizam suas operações com a cooperativa.

Uma pesquisa do Banco Central do Brasil, realizada há alguns anos, apontou que 42% dos sócios de cooperativas são 100% fidelizados, ou seja, não possui movimentação em nenhuma outra instituição financeira, o que comprova que

as cooperativas oferecem praticamente todos os produtos e serviços que os bancos também possuem (aplicações, empréstimos, seguros, consórcios, cartões de crédito e débito).

Um dos grandes diferenciais de uma cooperativa é que todos são sócios, não existindo pessoas que sejam apenas clientes. Esta é uma exigência legal para que as pessoas possam operar com uma cooperativa de crédito. Enquanto sócios, é esperado que todos participem ativamente das decisões da cooperativa, decisões estas que ocorrem nas assembleias. As assembleias ocorrem anualmente, obrigatoriamente até o final do mês de abril, e nelas são discutidos e votados:

1. prestação de contas do ano anterior;
2. forma de destinação das sobras ou do rateio das perdas;
3. eleição dos sócios que farão parte do conselho de administração e do conselho fiscal;
4. definição do valor dos honorários a serem pagos aos conselheiros;
5. discussões sobre o estatuto social e regimentos internos.

Dentre as cerca de 1.000 instituições financeiras cooperativas existentes no país encontram-se instituições dos mais variados tamanhos, com várias sendo formadas por mais de 30 ou 50 mil sócios. As cooperativas são geridas democraticamente sendo que, nas assembleias, os sócios elegem, dentre eles mesmos, pessoas que serão responsáveis pela gestão da cooperativa, os chamados conselheiros de administração, que terão a obrigação de prestar contas de suas ações nas próprias assembleias.

(Fonte: <https://cooperativismodecredito.coop.br>)



# agenda aberta



## Agosto 2019

### TECNOCARNE

Local: São Paulo/SP

Informações: falecom@informa.com

Data: de 6 a 8

### Congresso Andav

Local: Santo Amaro/SP

Informações: www.clarionevents.com.br

Data: de 12 a 14

### ExpoGenética

Local: Uberaba/MG

Informações: www.abcz.org.br

Data: de 17 a 25

### FENASUCRO

Local: Sertãozinho/SP

Informações: www.fenasucro.com.br

Data: de 20 a 23

### Expointer

Local: Esteio/RS

Informações: www.expointer.rs.gov.br

Data: de 24/8 a 1º/9



# FELIZ

## Agosto 2019

DIA	NOME	FILIAIS
01	EDER RODRIGO IBIDE PAIXAO	LOJA - LINS
01	CARLOS RENATO GUANDALINI	CAMPO EXPERIMENTAL - ADAMANTINA
01	RAFAELA APARECIDA OLIVEIRA COISSI	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
02	VALQUIRIA S DOS ANJOS SANTOS	MATRIZ - ADAMANTINA
03	MATEUS DE JESUS LEITE	MATRIZ - ADAMANTINA
04	ALINE BATISTA CAMATA	FABRICA - LAVINIA
05	LAERCIO VECHIATTO	MATRIZ - ADAMANTINA
05	FERNANDO VALERIO	MATRIZ - ADAMANTINA
05	AUGUSTINHO BASSO	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
05	LUCAS BERARDI DE SOUZA OLIVEIRA	LOJA - COXIM
06	JEFFERSON SAMUEL S DOS SANTOS	MATRIZ - ADAMANTINA
06	MAIARA PELLOI MERLOTTI	MATRIZ - ADAMANTINA
06	MATHEUS RILLO SATO	LOJA - CAMPO GRANDE
06	VALDECI DE SOUSA CAIO	LOJA - COROMANDEL
06	RYAN HOLANDA LUZ	LOGISTICA - CAMPO GRANDE
07	MAURO DA COSTA ARAUJO	CAFÉ - COROMANDEL
07	ANTONIO CARLOS DE LIRA SOUZA	LOJA - COXIM
07	JOAO APARECIDO MARINETTO	CAFÉ - JUNQUEIROPOLIS
08	WALDOMIRO TEIXEIRA DE C JUNIOR	MATRIZ - ADAMANTINA
08	ELI ALVES TEIXEIRA	LOJA - JUNQUEIROPOLIS
08	ELIETE GOMES DA SILVA	LOJA - PARANAIBA
08	MARCELO AP LOURENCO POLONI	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
08	VINICIUS VIEIRA NUNES	FABRICA SUPL. MINERAIS ANDRADINA
08	LUCAS PAULI	LOJA - LENCOIS PAULISTA
09	LEONARDO SENNA DE CASTRO ALVES	FABRICA SUPL. M. ANDRADINA
10	ADILSON APARECIDO MIOTTI	MATRIZ - ADAMANTINA
10	JOSIANE CASSIA DE ABREU PRANDO	MATRIZ - ADAMANTINA
10	PAULO JOSE DE O SOUZA	LOJA - CAMBARA
11	GUILHERME BLANCO TRINDADE	LOJA - DRACENA
11	MARCIO LUCIANO DA SILVA	LOJA - DRACENA
11	FABRICIO DE MELO SOUZA	FABRICA SUPL. MINERAIS ANDRADINA
11	PAULO COSTA ARRAES	LOJA - UBERLANDIA
12	ELAINE DA SILVA RIBEIRO	LOJA - SANTA FE DO SUL
12	PAULO DA SILVA JUNIOR	LOJA - AQUIDAUANA
12	GABRIELA JONAS CUNHA	LOJA - MONTE ALEGRE DE MINAS
13	ISMAEL DE FREITAS CALORI	MATRIZ - ADAMANTINA
14	SILVANA DE LIMA MODESTO BORGES	CAMPO EXP. - ADAMANTINA
14	WERLES MOREIRA TRIDICO	LOJA - NOVA ANDRADINA
14	JADI MARIANA BENITEZ SCHNEIDER	FABRICA - CAMPO GRANDE
16	JOSE CARLOS DOS SANTOS	LOJA - ANDRADINA
16	JOAO VICTOR OLIVEIRA DA SILVA	LOJA - UBERLANDIA
17	DIEGO FLAVIO DA SILVA FERREIRA	FABRICA - LAVINIA
17	CLAUDEMIR RIBEIRO DA SILVA	LOJA - ITURAMA
18	DENER KILL FRIAS	MATRIZ - ADAMANTINA
18	FERNANDA COSTA SANTOS	LOJA - COROMANDEL
18	FERNANDO GOMES DE LIMA	LOJA - TRÊS LAGOAS
19	VERA LUCIA DA SILVA MORAIS	LOJA - TRÊS LAGOAS
19	JOSE RODOLFO BORGES	LOJA - DOURADOS
20	WESLEY DOS SANTOS LACERDA	LOJA - ASSIS
20	ALINE MARIA DA S CRISTOFANI	LOJA - DRACENA
20	RICARDO ALVES DE OLIVEIRA	LOJA - LENCOIS PAULISTA
21	JOSE WILSON B DE ARAUJO	LOJA - NOVA ANDRADINA
22	ANTONIO JORGE SANTANA	LOJA - PARANAIBA
22	MARCELO RUBIO CAZARINI	FABRICA - LAVINIA
22	EDILSON SOUZA CASTRO	LOJA - RIBAS DO RIO PARDO
23	NELSON VICTORELLI	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
23	ANDERSON SANTANA DA SILVA	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
23	KEZIA LOPES PARDINI PEREIRA	LOJA - PENAPOLIS
24	PAULO VITOR VELA CORREIA	LOJA - PACAEMBU
24	JOAO PEDRO FERREIRA SATO	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
25	EDUARDO JOSE MARTINS	LOJA - ITUIUTABA
26	CARLOS ROBERTO MESQUITA	MATRIZ - ADAMANTINA
26	ADRIEL PEDRO DOS SANTOS	LOJA - ITUIUTABA
28	MARIA CRISTINA FERRARI BOMPIAM	LOJA - PACAEMBU
28	MARIA DE LOURDES BITENCOURT	LOJA - ARAÇATUBA
28	EVERTON FABRICIO INACIO DIAS	FABRICA SUPL. MINERAIS ANDRADINA
28	ARLETE DE JESUS	LABORATORIO - ADAMANTINA
28	LINDOMAR SOARES FRIAS	FABRICA - CAMPO GRANDE
29	FERNANDO RODRIGUES FAVI	LOJA - ARAÇATUBA
29	GILDESIO DE JESUS C RAMOS	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
29	ANDERSON FERREIRA DA SILVA	LOJA - SAO JOSE DO RIO PRETO
29	LUIZ MARCOS ESTRADA	LOJA - MACATUBA
30	GILBERTO ZANINI	CAMPO EXPERIMENTAL - ADAMANTINA
31	MIRCEIA INES FATORI	SILO - ANDRADINA



# TORO



# STRADA



PARA PRODUTOR RURAL E CNPJ

(18) 3502-7000



