

CONFINAMENTO:

*fatores que influenciam o
resultado da terminação*



Expediente INFORMATIVO

Diretoria Executiva

Oswaldo Kunio Matsuda – Diretor presidente
Waldomiro Teixeira de Carvalho Junior – Diretor superintendente
Gumerindo Fernandes da Silva – Diretor secretário

CONSELHO ADMINISTRAÇÃO

Fernando Di Raimo, João Teixeira Marques Caldeira, José Polon Morelato, Julio Marcio Pereira de Oliveira, Livia Gonçalves de Souza, Kellmann Maycoll Barros de Oliveira

CONSELHO FISCAL (mandato 1º/abril/2020 a 31/março/2024)

EFETIVOS: Ismael de Freitas Calori, Jose de Oliveira Santos Neto, Nelson Tadao Matsuda

SUPLENTE: João Edson Arelhano, Mario Cezar Vieira de Souza, Rubens Mozzini

ÓRGÃO INFORMATIVO CAMDA

Jornalista responsável: Roberta Marchiotti - MTB: nº 37.373/SP
Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3047 - e-mail: jornal@camda.com.br

Representante Comercial

Guerreiro Agromarketing – Tel.: (44) 3026-4457
Agromídia – Tel.: (11) 5092-3305
Editoração eletrônica: Roberta Marchiotti – e-mail: jornal@camda.com.br
Impressão: Gráfica 1000 Cores – Tel.: (18) 3607-1225 – Araçatuba/SP

ENDEREÇOS

Adamantina – administrativo: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3000 – camda@camda.com.br
Adamantina – loja: Rua Chujiro Matsuda, 25 – Tel.: (18) 3502-3200 – lojamatriz@camda.com.br
Adamantina – logística: Rua Ana Augusta, 4 – Tel.: (18) 3502-3100 – estoque@camda.com.br
Adamantina – campo experimental: Rodovia Comandante João Ribeiro de Barros, KM 588 – Tel.: (18) 99611-6639
Adamantina – laboratório de análises agronômicas: rua Chujiro Matsuda, 40 - Tel.: (18) 3502-3400 – laboratorio@camda.com.br
Andradina – loja: Av. Guanabara, 2920 - Te.: (18) 3702-7878 – andradina@camda.com.br
Andradina – fábrica: Avenida Bandeirantes, 3900 - Tel.: (18) 3702-6560 – fabrica@camda.com.br
Andradina – silo: Rodovia Marechal Rondon, s/n, Km 634 – Tel.: (18) 3702-6050 – siloandradina@camda.com.br
Aquidauana: Rua Marechal Mallet, 1020 – Tel.: (67) 3240-2000 – aquidauana@camda.com.br
Araçatuba: Av. Governador Mario Covas, 2800 - Tel.: (18) 3636-3350 – aracatuba@camda.com.br
Assis: Avenida Dom Antônio, 2400 – Tel.: (18) 3302-2366 - assis@camda.com.br
Bataguassu: Rua Santa Catarina, 115 – Tel.: (67) 3541-4200 – bataguassu@camda.com.br
Cambara: Rodovia BR 369, 1.158 - km 17 – cambara@camda.com.br
Campo Grande: Av. Consul Assaf Trad, 2.171 tel.: (67) 3345.4700 – campogrande@camda.com.br
Coromandel: Av. Celestino Dayrell, 1994 – Tel.: (34) 3841-7050 – coromandel@camda.com.br
Coxim: Avenida Virginia Ferreira, 374 - Tel.: (67) 3291-0800 – coxim@camda.com.br
Dourados: Avenida Marcelino Pires, 5285 - Tel.: (67) 3416-4900 – dourados@camda.com.br
Dracena: Av. José Bonifácio, 2599 – Tel.: (18) 3821-8360 - dracena@camda.com.br
Frutal: Av. Juscelino Kubitschek, 2710 - frutal@camda.com.br
Gurinhata: Avenida Rafael de Feo, 400 - Tel.: (34) 3264.1000 - gurinhata@camda.com.br
Ituiutaba: Rua Trinta e Seis, 730 - Tel.: (34) 3268.1086 - ituiutaba@camda.com.br
Iturama: Avenida Assilvio Gelio, 111 – Tel.: (34) 3411-6555 – iturama@camda.com.br
Jau: Av. Deputado Zien Nassif, nº 1.838 - Bairro 1A - Zona Industrial – Tel.: (14) 3602-10-50 - jau@camda.com.br
Junqueirópolis: Rua Cesar Montroni, 295 - Tel.: (18) 3841-9440 - junqueirópolis@camda.com.br
Lavinia – silo: Av. Perobal, 154 – Tel.: (18) 3698-1245 - lavinia@camda.com.br
Lençóis Paulista: Avenida Adriano Anderson Foganholi, 1634 – Tel.: (14) 3269-6200 - lencois@camda.com.br
Lins: Rua Dom Pedro II, 870 - Tel.: (14) 3533-5800 - lins@camda.com.br
Londrina: Avenida Tiradentes, 2677 - Tel.: (43) 3338-1004 - londrina@camda.com.br
Macatuba: Rua José Antonio de Moura, 1-61 – Tel.: (14) 3298-9950 - macatuba@camda.com.br
Monte Alegre de Minas: Rua Coronel Meireles, 240 - Tel.: (34) 3283.2071 - montealegredeminas@camda.com.br
Naviraí: Rua Osaka, 39 – Tel.: (67) 3409-4400 – navirai@camda.com.br
Nova Andradina: Av. Antonio Joaquim de Moura Andrade, 2210 - Tel.: (67) 3441-9500 - novaandradina@camda.com.br
Ourinhos: Rua dos Expedicionarios, 1113 – Tel.: (14) 3302-6080 - ourinhos@camda.com.br
Pacaembu: Rua Presidente Kennedy, 774 – Tel.: (18) 3862-9030 - pacaembu@camda.com.br
Paranaíba: Av. Eng. Marcelo Miranda Soares, 1335 - Tel.: (67) 3668-2683 - paranaiba@camda.com.br
Penápolis: Av. Antonio Veronesi, 805 – Tel.: (18) 3654-2010 - penapolis@camda.com.br
Presidente Prudente: Avenida Antônio Canhetti, 1027 – Tel.: (18) 3229-7227 - prudente@camda.com.br
Quirinópolis: Avenida Leocadio de Souza Reis, 27-A – Tel.: (64) 3651-5800 - quirinopolis@camda.com.br
Ribas do Rio Pardo: Avenida Aureliano Moura Brandão nº1.786, Parque Estoril 1 – Tel.: (67) 3238.4600 - ribas@camda.com.br
Santa Fé do Sul: Av. Navarro de Andrade, 31 – Tel.: (17) 3641-9080 - santafe@camda.com.br
São Joaquim da Barra: Rua Maria Rosa da Silva, 17 – Tel.: (16) 3811-8488 - saojoaquimdabarra@camda.com.br
São José do Rio Preto: Avenida Doutor Aníloel Nazareth, 5730 – Tel.: (17) 3201-7474 - riopreto@camda.com.br
Três Lagoas: Av. Capitão Olineto Mancini, 3236 – Tel.: (67) 3509-1800 - treslagoas@camda.com.br
Tupaciguara: Rua Bueno Brandão, 525 – Tel.: (34) 3281-6006 - tupaciguara@camda.com.br
Uberlândia: Rua Belém, 12 – Tel.: (34) 3235.9108 - uberlandia@camda.com.br
Nota da redação: Os leitores que desejarem manter contato conosco, para críticas e sugestões, devem enviar correspondência para a rua Chujiro Matsuda, nº 25, caixa postal 0091 – CEP 17800-000 Adamantina/SP ou e-mail para jornal@camda.com.br



10º Reproducamda mais uma vez é sucesso absoluto

*Neste novo formato tivemos números expressivos:
125 mil pessoas foram alcançadas durante todo o evento*

Neste ano ocorreu através da Camda, o Simpósio de Reprodução Bovina: Reproducamda. Anualmente a cooperativa realiza a ação e desta vez, sua 10ª edição veio com uma modalidade diferente: na forma virtual e com o slogan “O futuro é agora”.

A ação ocorreu por cinco dias, com um estúdio montado no clube de campo da Camda em Adamantina e retransmitido através das redes sociais da cooperativa (Facebook, Instagram e YouTube).

“Para conseguir distribuir as palestras e condições de negócios de maneira mais confortável, estendemos a ação com uma agenda repleta de inovação e excelentes oportunidades aos cooperados”, apontou Edson de Matos Pessoa, idealizador do evento.

Novamente, junto ao evento, ocorreu também o leilão de gado. “Esta foi a 9ª edição do leilão Reproducamda que ocorreu durante o evento, que por sinal, também foi sucesso absoluto. Foram 1.500 cabeças virtuais filmadas nas fazendas dos cooperados do programa Reproducamda”, disse Edinho.

Além disso, nossos fornecedores parceiros tiveram stands virtuais onde através de uma plataforma digital puderam repassar suas propostas comerciais aos cooperados durante todos os dias do Reproducamda.

Essa proposta do evento foi muito bem aceita por todos, visto que as palestras foram distribuídas da seguinte maneira: três workshops com temas variados - no primeiro dia abordaram sobre o mercado agrícola e pecuário com dois palestrantes de renome Leandro Bovo e Guilherme Bellotti e como mediador Thiago Bernardino de Carvalho. No segundo workshop o assunto foi a produção de grãos com Roberto Ishimura e o cenário do agro com o experiente Marcos Fava Neves, também mediando o debate Thiago Bernardino de Carvalho.

Já no terceiro e último workshop veio um time bem forte: com o professor Pietro Sampaio Baruselli, Gustavo Resende, Antonio Chaker e Roberto Barcellos, falando desde a produção, a recria, a gestão e por final a carne como fator determinante para o mercado da pecuária.

Tivemos também duas lives: uma

com Marcelo Bolinha (especialista em cortes de carnes) mostrando aos telespectadores a qualidade da carne se transformando em cortes nobres; e para encerrar em grande estilo a live musical com Léo Chaves, cantando por mais de 2 horas seus grandes sucessos. Durante toda ação ocorreu uma campanha beneficente incentivando a doação aos hospitais do câncer de Presidente Prudente e Barretos.

“Neste novo formato tivemos números expressivos: 125 mil pessoas foram alcançadas durante todo o evento. E que venha o próximo Reproducamda: na modalidade presencial ou virtual, mas com certeza repleto de novidades”, finalizou Edinho.

COM VOCÊ PARA FAZER O SEU MELHOR.

As motosserras STIHL estão sempre com você, seja qual for o trabalho ou atividade. Uma parceria para você ter qualidade, potência e tecnologia para dar o seu melhor. E para oferecer vantagens especiais para você levar a sua:

**COMPRE UMA MS 250 E GANHE*
UM MISTURADOR DE COMBUSTÍVEL.**



*Grátis 1 misturador de combustível na compra de uma motosserra MS 250. Condição válida até 30/09/2020 ou enquanto durarem os estoques, apenas nos pontos de venda STIHL participantes.



@STIHLBRASIL



@STIHL OFICIAL



STIHL BRASIL



STIHL BRASIL OFICIAL

STIHL.COM.BR



STIHL

EUCALIPTO

A plantação de eucalipto é uma atividade relativamente fácil de colocar em prática, mas como todo tipo de serviço, deve ser planejado nos mínimos detalhes para evitar transtornos e ampliar os resultados positivos desde o início até o funcionamento do negócio.

Para se dar bem na comercialização de eucalipto é preciso saber sobre a cultura, onde plantar, para quem comercializar e as condições atuais do solo a ser implantado. Ter um profissional da área para orientar as práticas corretas para sua implantação é fundamental.

Todas as opções relacionadas acima, a cooperativa Camda pode oferecer aos seus cooperados, com profissionais qualificados em seu laboratório de análise de solo para correção; na fazenda experimental/viveiro onde produz mudas com a opção que podem ser escolhidas conforme sua necessidade ou desenvolvimento na região.

Disponíveis no viveiro a pronta entrega temos as seguintes qualidades:

- Eucalipto Citriodora
- Eucalipto Saligna
- Eucalipto Cloeziana
- Eucalipto Camaldulense

O cultivo de várias espécies visa a produção de madeira, além de seus subprodutos como papel, lenha, carvão etc. O óleo essencial é extraído das folhas e usado como antisséptico e purificador de ambientes.

CURIOSIDADES: O eucalipto de origem grega significa “bem coberto”, no entanto a planta foi descoberta na Austrália e Indonésia adaptando com facilidade a todos os climas, principalmente em lugares mais quentes.



O resultado é feito das escolhas que você faz.

Chegou Revolux[®]. Canavial rentável e melhor controle da broca desde a primeira aplicação.

Agora você tem escolha. Revolux[®] traz dois novos ativos de alta eficiência que, além de proteger a qualidade da sua cana, facilitam o manejo integrado, evitando a resistência da broca e a perda de produtividade. Isso é olhar para o futuro. Isso é Corteva Agriscience[™].

Revolux[®]

INSETICIDA



Dois novos modos de ação



Alto poder de choque



Prêmio Química Verde



Seletivo aos inimigos naturais da broca



Baixa dosagem por hectare



Longo período de controle



Bula para duas aplicações



Ação ovicida

ATENÇÃO ESTE PRODUTO É PERIGOSO À SAÚDE HUMANA, ANIMAL E AO MEIO AMBIENTE; USO AGRÍCOLA; VENDA SOB RECEITUÁRIO AGRÔNOMICO; CONSULTE SEMPRE UM AGRÔNOMO; INFORME-SE E REALIZE O MANEJO INTEGRADO DE PRAGAS; DESCARTE CORRETAMENTE AS EMBALAGENS E OS RESTOS DOS PRODUTOS; LEIA ATENTAMENTE E SIGA AS INSTRUÇÕES CONTIDAS NO RÓTULO, NA BULA E NA RECEITA; E UTILIZE OS EQUIPAMENTOS DE PROTEÇÃO INDIVIDUAL.

*Rentabilidade e produtividade observadas em campos de teste, com dosagens e aplicações corretas do produto, e sujeitas a variações de clima, solo, manejo e mercado, entre outras.



Cultivando tomate

O tomate é um dos frutos mais cultivados e consumidos no Brasil, seja na forma in natura (tomate de mesa) quanto processado (tomate industrial ou rasteiro), em substratos e estufas.

Os tomateiros podem ser cultivados no mundo inteiro, porém não suportam temperaturas muito baixas nem muito altas, podendo ocasionar diminuição da germinação das sementes, restrição da coloração vermelha e enfraquecimento dos frutos, entre outros. A temperatura ideal deve estar entre 18°C e 27°C.

A cultura do tomate é tolerante quanto ao tipo de solo, demonstrando uma boa produtividade em solos areno-argilosos. Apresentam bons resultados em solos drenados, férteis, ricos em matéria orgânica.

Dentre as hortaliças cultivadas, o tomateiro é uma das espécies que apresenta grande exigência quanto a adubação. Desta maneira, antes do plantio é necessário conhecer os nutrientes disponíveis no solo através da realização da análise química para uma correta adubação. Dessa forma, o produtor também analisa se será necessário realizar a calagem, devendo ser feita dois

meses antes do plantio e preferencialmente em períodos com chuvas.

O pH ideal do solo é entre 6,0 e 6,5, sendo normalmente cultivados em pH de 5,0 a 7,5. Se o pH estiver abaixo de 5,0 ocorre diminuição da disponibilidade de macronutrientes (N, P, K, Ca, Mg e S) e do micronutriente boro, atingindo o máximo quando o pH encontra-se ao redor de 7,0. Para micronutrientes (Fe, Cu, Mn e Zn) a disponibilidade é maior em condições de solo ácido.

Na fase do aparecimento das primeiras flores a absorção de nutrientes é baixa, aumentando com o florescimento até crescimento de frutos e decrescendo durante a maturação dos frutos.

O tomateiro exige uma maior demanda de nutrientes como o cálcio e magnésio. Quando esses nutrientes se encontram em deficiência a planta fica mais suscetível a pragas, doenças, infecções bacterianas e prejudicam a qualidade dos frutos.

A análise foliar é muito importante para corrigir falhas na adubação de plantio, sintomas de deficiência, pois dependendo da época de detecção, ainda será possível

fazer a correção e equilibrar as condições nutricionais das plantas e minimizar prejuízos. As amostras para análise são coletadas 50 dias após o plantio, retirando-se a quarta folha a partir do ápice das hastes. Pelo menos 20 a 30 plantas por hectare, devem ser coletadas aleatoriamente.

A correta disponibilidade dos nutrientes durante o desenvolvimento da cultura é essencial para determinação da produtividade do tomateiro, da qualidade e durabilidade do tomate após a colheita e venda, impactando diretamente nos custos do produtor.

Equipe do Laboratório de
Análises Agronômicas Camda
(18) 3502.3400
(18) 99116.8868

Athos

Aplicação eficiente,
distribuição uniforme.

Safra bem nutrida do plantio à colheita.

Athos é um fertilizante de composição inovadora e rendimento superior, com macronutrientes primários, secundários e micronutrientes contidos em um único grânulo.

Conheça os benefícios:



NPK em um
único grânulo
uniforme



Maior eficiência
operacional



Lavouras mais
homogêneas

Saiba mais em www.athosmosaic.com.br

 /NUTRICAODESAFRAS

 /NUTRISAFRAS

Mosaic
Fertilizantes

miner
ca  **da**

NUTRIÇÃO ANIMAL



TECNOLOGIA EM SUAS MÃOS

 **Feroz Viptera 3**

**FERA NA
PRODUTIVIDADE.
FEROZ NOS
RESULTADOS.**

- Melhor custo-benefício com mais produtividade
- Melhor biotecnologia no controle de lagartas
- Mais estabilidade e adaptabilidade para a sua região



syngenta®

©Syngenta, 2010



**EU
BEBO
LEITE**



**PROTEJA
A BIOTECNOLOGIA.
PLANTE REFUGIO.**



Sillus

casa
0800 704 4304

www.portalsyngenta.com.br/sementes/nk

®



Confinamento: fatores que influenciam o resultado da terminação

Os frigoríficos normalmente remuneram os bovinos pelo seu peso de carcaça e consideram como ponto ótimo de abate quando o animal consegue expressar seu maior potencial genético, atingindo o maior peso de carcaça com boa musculatura e sem excessos de gordura. Entretanto para o pecuarista, nem sempre este é o momento ideal, pois além da capacidade do animal temos a viabilidade econômica, que estão atreladas a fatores biológicos dos animais e custos envolvidos no confinamento.

Faremos uma abordagem de como estabelecer o período de terminação dentro de um confinamento através das seguintes decisões:

1-Planejar de acordo com o peso de entrada

Importante separar os lotes com pesos aproximados de entrada, pois animais mais leves ficarão mais dias no cocho, que animais mais pesados. Manter uniformidade no lote ao longo do período do confinamento é tendência de abater lotes mais homogêneos.

2-Estabelecer objetivo do peso de abate

Estipular um peso ideal de abate e fazer a conta da expectativa de ganho de peso baseado no histórico da propriedade; assim teremos uma data provável de terminação do lote. Possibilita a negociação antecipadamente com os frigoríficos.

3-Sexo e raça

As características de raça e sexo influenciam na busca do resultando e, portanto no planejamento também. Machos não castrados têm maior deposição de musculatura e melhor rendimento de carcaça o que levam mais dias de cocho; no entanto vacas, novilhas e castrados possuem menor musculatura e mais rápida deposição de gordura de acabamento, e portanto necessitando de menos dias no cocho, porém acabam ficando com menor rendimento de carcaça.

4-Tratamento anterior ao confinamento

Animais que receberam algum tipo de proteinado ou até mesmo ração em

sistema de semiconfinamento, tendem a se adaptar melhor ao sistema de confinamento e ficar pronto mais rápido. Animais com escore corporal (ECC) muito ruim, tendem a ficar mais tempo em adaptação e ficando mais dias no confinamento, porém sob efeito compensatório de ganho de peso o que não necessariamente significa em ganho de carcaça.

5-Oportunidade de compra de matéria-prima

A compra de ingredientes que compõem a dieta dos animais é fundamental para decisão do período de terminação, pois é o item de maior impacto no resultado econômico do confinamento. Lembrar que



quanto menos a dieta variar, melhor será o desenvolvimento dos animais.

6-Clima e chuvas

Considerar as possíveis chuvas, clima seco e calor: alguns animais são mais sensíveis ao calor - como os taurinos - enquanto que os zebuínos suportam melhor o calor. Entretanto a chuva prejudica a todos, devido à dificuldade de locomoção na lama, por isso muitos fazem um piso ao lado do cocho. Atenção ao clima para a sazonalidade da oferta da forragem, muitos se perdem e acabam iniciando o confinamento antes do previsto.

7-Equipe e manejo

Equipe cautelosa, atenta, paciente e

com experiência, reflete positivamente no resultado dos animais. Observar animais individualmente e atentar para os que não estão indo bem ou a qualquer sinal de anormalidade, antecipar o problema e evita prejuízos. Fazer os cuidados básicos de higiene dos reservatórios de água, leitura do cocho, medição, mistura e oferta adequada da dieta devem ser consistentes ao longo de todo confinamento.

Segue uma simulação de contas para a tomada de decisão

Estimando na fase final da engorda um ganho de carcaça 70% do ganho total, podemos fazer as contas para a seguinte situação:

Valor venda: R\$ 200,00/@ ou R\$ 13,33/kg da carcaça

Custo diário (dieta + operacional): R\$ 9,00

Ganho de carcaça diário: 1 kg

O resultado seria o valor de venda do kg da carcaça x ganho de carcaça diário - custo por dia do animal = R\$13,33 - R\$9,00 que é R\$ 4,33 de lucro diário, ou seja, podemos esperar mais para vender, já que o animal ainda está lucrativo. A partir do momento que ele quase não estiver mais agregando lucro, ou seja, se aproximando de zero, é chegado o momento da venda.

Vinicius Elias Saraceni
Zootecnista - Camda



CINCO NUTRIENTES UNIDOS PARA AUMENTAR A PRODUTIVIDADE DAS SUAS PASTAGENS

- Aumenta a taxa de lotação
- Diminui as operações
- Já contém gesso e calcário
- Diversas formulações
- Produto em BIG-BAG

AglimeMIX



COOPERADOS, ATENÇÃO:



Através de sua estação experimental, a Camda está preparada para atender seus cooperados com genética de alta qualidade.

Oferecemos touros das raças Senepol, Aberdeen Angus, Brangus, Braford, Hereford e Nelore.

Também disponibilizamos prenheses dessas mesmas raças e entregamos a você, cooperado, receptoras já prenhas. Além, também, de Girolando e Holandes para atender os produtores de leite.

Procure uma
de nossas filiais!

Animais

Compra de cavalos - da raça Cri-oula para lida em fazenda de cria. Tratar com Gilda pelo fone (17) 3343.1416/99152.0552 - Prata/MG

Venda de carneiros - reprodutores e matrizes raças Sta. Ines e Dorper; reprodutores sangue Dorper com Sta. Ines; venda de ovelhas comum prenhas de Dorper. Venda de cordeiros para corte Tratar com Fuad Eid Cunha pelo fone (18) 3647.1127/99791.3645 - sítio Rancho Alegre - Glicério/SP

Venda de touros - venda permanente de touros e matrizes Nelore Mocha. Tratar com Fábio pelo fone (14) 3622.8411 - Jaú/SP

Propriedades

Venda de sítio - sítio bem localizado com vicinal de acesso asfaltada, próximo a cidade (4 km), com 10 mil pés de seringueira rim 600 com idade de 6 anos. Há energia elétrica no local, 1 casa de madeira, 1 paiol com garagem, córrego, cachoeira e nascente de água. Área em hectares: 24 - R\$ 37.500,00 por hectare (R\$ 900.000,00). Tratar pelo fone (18) 99615.3748 - Parapuã/SP.

Implementos

Venda - uma roda d'água, seminova, com diâmetro de 1,40m, marca Rochfer MS-6. Tratar com José Vitalino da Silva pelo fone (18) 98123.7963 - Pacaembu/SP.

Venda - ordenha com 3 conjuntos, balde ao pé, não canalizada, semi nova. Motor com 3CV, monofásica, 220V, com garantia. Valor: R\$3800,00. Tratar com Gilmar pelo fone (18) 98115.2554 ou Selma pelo fone (18) 98171.8177 - Bataguassu/MS.

Venda - bomba submersível; conjunto moto bomba - marca Ebara, modelo BHS 3.2, 5 CV, trifásica 220V, 17 estágios, rotores inox, 100mm ou 4 polegadas. Acompanha painel eletrônico, 120m de cabo elétrico, revisada com garantia. Valor: R\$3800,00. Tratar com Gilmar pelo fone (18) 98115.2554 ou Selma pelo fone (18) 98171.8177 - Bataguassu/MS

NÃO PERCA ESTA OPORTUNIDADE

Atualização de classificados

Anuncie você também!

Ligue (18) 3502 3047 - Whats (18) 99135-4373
ou envie um e-mail para jornal@camda.com.br

O que fazer com a restituição do IR?



Ideias para usar o dinheiro extra com sabedoria nesse momento de incertezas

A boa notícia para o contribuinte com imposto a restituir é que, apesar da prorrogação, o governo manteve o calendário de liberação dos lotes de restituições. Com isso, o recurso já começou a ser liberado em maio, ou seja, antes mesmo do prazo da entrega da declaração. A segunda parcela foi paga no final de junho. Confira as datas de pagamento dos próximos lotes:

- 31 de julho de 2020
- 31 de agosto de 2020
- 30 de setembro de 2020

Em um ano de tantas incertezas, é um alívio poder contar com um recurso extra. Se você faz parte do grupo que tem restituição a receber, aqui vão algumas dicas para usar esse dinheiro com sabedoria e de um jeito adequado ao momento em que vivemos.

Quitar dívidas ou acertar pagamentos atrasados

Se você deixou de pagar ou atrasou compromissos durante a pandemia do coronavírus, a restituição pode vir bem a calhar

para colocar as contas em ordem, eliminar juros, multas por atraso ou limpar o nome. Procure seu credor e faça uma negociação consciente ou aproveite os canais de negociação online do Serasa e do SPC Brasil, que reúnem empresas de telecomunicações, bancos e concessionárias e varejistas para fechar acordo com seus clientes devedores. Você também pode recorrer ao site www.consumidor.gov.br, que facilita a negociação com as empresas e os bancos que participam da iniciativa.

Começar ou reforçar a reserva de emergências

Se a pandemia atacou suas economias para imprevistos, esta é a chance de repor o dinheiro sacado e ganhar fôlego para os próximos meses. Não há como prever quando a situação voltará ao normal e a perspectiva é de períodos de abertura e fechamento do comércio em ondas, o que pode ainda trazer riscos para as finanças pessoais e das famílias. Por isso o momento pede cautela. Avalie se é hora de investir ou trocar de aplicação.

Tornar-se um investidor iniciante

Se você já tem uma reserva de emergência equivalente a seis meses de suas despesas e deseja ter mais retorno do que os 2,25% ao ano da taxa Selic, pode dar um passo mais ousado e começar a diversificar seus investimentos com aplicações de maior risco. Esta estratégia requer cautela e orientação adequada, mas promete uma boa

rentabilidade.

Investir em um negócio próprio

Crises também podem trazer oportunidades. Que tal se inspirar em gente que reinventou na crise e investir sua restituição em uma nova fonte de renda? Bons exemplos são os serviços de delivery, produção de máscaras, alimentação, vendas online e outros setores que cresceram durante a pandemia.

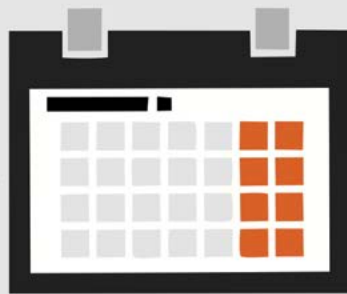
Turbinar sua carreira

A pandemia trouxe uma verdadeira explosão de cursos à distância, portanto este é o momento para investir naquela formação online que você sempre quis fazer para ampliar seus conhecimentos e crescer na carreira. Sem gastar com deslocamentos e ainda pagando menos pelo curso, já que o EAD em geral tem um preço menor do que aulas presenciais. O EAD.br é um portal que reúne cursos de todas as áreas, reconhecidos pelo MEC, gratuitos ou em condições facilitadas para você investir bem seu tempo e sua restituição de IR.

Poupar para o futuro dos filhos

Outra dica é aproveitar esse recurso para investir no longo prazo. Usando sua restituição para fazer um aporte em previdência privada ou aplicar no Tesouro IPCA, você pode chegar mais perto de realizar o sonho de mandar os filhos para a faculdade com planejamento e segurança.

agenda aberta



Agosto 2020

Dia da Avicultura

O Dia da Avicultura é comemorado anualmente em 28 de agosto.

A avicultura é a criação e produção de aves, com o propósito principal de obter carne e ovos, seja para consumo próprio ou para comercialização.

O Dia da Avicultura celebra e homenageia esta prática, que é uma das mais importantes economicamente para o Brasil – terceiro maior produtor de carne de frango do mundo, de acordo com o Ministério da Agricultura.

Muitas pessoas acham que a avicultura se limita à produção de frangos e galinhas, no entanto também podem criar e gerar produtos a partir de gansos, avestruzes, codornas, patos, marrecos e outras aves.

Esses animais possivelmente chegaram ao país junto com os portugueses, na época colonial, em torno de 1500.

Contudo, a comercialização se deu a partir de 1860 e a criação era no sistema “caipira”, com as aves soltas e demorando cerca de seis meses para o abate.

Hoje em dia, devido à industrialização e avanços na área da avicultura, o tempo de abate foi consideravelmente reduzido.

Para a população em geral, o Dia da Avicultura é importante para pensar neste segmento do agronegócio brasileiro como um impulsionador para a economia nacional.



Agosto 2020

DIA	NOME	FILIAIS
01	CARLOS RENATO GUANDALINI	CAMPO
01	EXPERIMENTAL - ADAMANTINA	
02	RAFAELA APARECIDA OLIVEIRA COISSI	LOJA - PRES. PRUDENTE
03	VALQUIRIA S DOS ANJOS SANTOS	MATRIZ - ADAMANTINA
04	MATEUS DE JESUS LEITE	MATRIZ - ADAMANTINA
04	ALINE BATISTA CAMATA	FABRICA - LAVÍNIA
05	LUIS HENRIQUE DA SILVA LIMA	FABRICA - CAMPO GRANDE
05	LAERCIO VECHIATTO	MATRIZ - ADAMANTINA
05	AUGUSTINHO BASSO	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
06	EZEQUIEL DE JESUS GONCALVES	LOJA - OURINHOS
06	JEFFERSON SAMUEL S DOS SANTOS	MATRIZ - ADAMANTINA
06	MAIARA PELLOI MERLOTTI	MATRIZ - ADAMANTINA
06	MATHEUS RILLO SATO	LOJA - CAMPO GRANDE
06	VALDECI DE SOUSA CAIO	LOJA - COROMANDEL
07	VANESSA FLAVIA AMORIM RODRIGUES	LOJA - ARAÇATUBA
07	MAURO DA COSTA ARAUJO	CAFÉ - COROMANDEL
07	ANTONIO CARLOS DE LIRA SOUZA	LOJA - COXIM
08	JOAO APARECIDO MARINETTO	CAFÉ - JUNQUEIROPOLIS
08	LUCAS PAULI	MATRIZ - ADAMANTINA
08	WALDOMIRO TEIXEIRA DE C JUNIOR	MATRIZ - ADAMANTINA
08	ELI ALVES TEIXEIRA	LOJA - JUNQUEIROPOLIS
08	ELIETE GOMES DA SILVA	LOJA - PARANAIBA
09	MARCELO AP LOURENCO POLONI	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
10	LEONARDO SENNA DE C. ALVES	F. SUPL. MINERAIS ANDRADINA
10	ADILSON APARECIDO MIOTTI	MATRIZ - ADAMANTINA
10	JOSIANE CASSIA DE ABREU PRANDO	MATRIZ - ADAMANTINA
11	PAULO JOSE DE O SOUZA	LOJA - CAMBARA
11	GUILHERME BLANCO TRINDADE	LOJA - DRACENA
11	MARCIO LUCIANO DA SILVA	LOJA - DRACENA
12	FABRICIO DE MELO SOUZA	F. SUPL. MINERAIS ANDRADINA
12	ELAINE DA SILVA RIBEIRO	LOJA - SANTA FE DO SUL
12	PAULO DA SILVA JUNIOR	LOJA - AQUIDAUANA
13	GABRIELA JONAS CUNHA	LOJA - MONTE ALEGRE DE MINAS
13	ISMAEL DE FREITAS CALORI	MATRIZ - ADAMANTINA
13	GABRIEL CAMPOS CARVALHO	LOJA - OURINHOS
13	ORIVALDO COSTA RIBEIRO	LOGISTICA - CAMPO GRANDE
14	SILVANA DE L. MODESTO BORGES	CAMPO EXPER. - ADAMANTINA
14	WERLES MOREIRA TRIDICO	LOJA - NOVA ANDRADINA
15	LIVIA GONCALVES DE SOUZA	MATRIZ - ADAMANTINA
16	JOSE CARLOS DOS SANTOS	LOJA - ANDRADINA
17	DIEGO FLAVIO DA SILVA FERREIRA	FABRICA - LAVÍNIA
17	CLAUDEMIR RIBEIRO DA SILVA	LOJA - ITURAMA
18	DENER KIILL FRIAS	MATRIZ - ADAMANTINA
18	FERNANDA COSTA SANTOS	LOJA - COROMANDEL
18	FERNANDO GOMES DE LIMA	LOJA - TRÊS LAGOAS
19	VERA LUCIA DA SILVA MORAIS	LOJA - TRÊS LAGOAS
20	WESLEY DOS SANTOS LACERDA	LOJA - ASSIS
20	ALINE MARIA DA S CRISTOFANI	LOJA - DRACENA
20	RICARDO ALVES DE OLIVEIRA	LOJA - LENCOIS PAULISTA
21	JOSE WILSON B DE ARAUJO	LOJA - NOVA ANDRADINA
21	MURILO ORTEGA DIAS	LOJA - RIBAS DO RIO PARDO
22	ANTONIO JORGE SANTANA	LOJA - PARANAIBA
22	MARCELO RUBIO CAZARINI	FABRICA - LAVÍNIA
22	EDILSON SOUZA CASTRO	LOJA - RIBAS DO RIO PARDO
23	ANDERSON SANTANA DA SILVA	LOJA - PRESIDENTE PRUDENTE
23	KEZIA LOPES PARDINI PEREIRA	LOJA - PENAPOLIS
24	PAULO VITOR VELA CORREIA	LOJA - PACAEMBU
25	GABRIEL HENRIQUE RIBEIRO	CAMPO EXPER. - ADAMANTINA
26	CARLOS ROBERTO MESQUITA	MATRIZ - ADAMANTINA
26	ADRIEL PEDRO DOS SANTOS	LOJA - ITUIUTABA
27	KELLMANNY M. BARROS DE OLIVEIRA	MATRIZ - ADAMANTINA
28	MARIA CRISTINA FERRARI BOMPIAM	LOJA - PACAEMBU
28	EVERTON FABRICIO I. DIAS	FABRICA SUPL. MINERAIS ANDRADINA
28	LINDOMAR SOARES FRIAS	FABRICA - CAMPO GRANDE
29	FERNANDO RODRIGUES FAVI	LOJA - ARAÇATUBA
29	GILDESIO DE JESUS C RAMOS	LOGISTICA SP - ADAMANTINA
29	LUIZ MARCOS ESTRADA	LOJA - MACATUBA
29	ERICKSON DE FREITAS CRISPIM	FABRICA - CAMPO GRANDE
30	GILBERTO ZANINI	CAMPO EXPERIMENTAL - ADAMANTINA
31	MIRCEIA INES FATORI	SILO - ANDRADINA



TORO



STRADA



Descontos Especiais

PARA PRODUTOR RURAL E CNPJ

(18) 3502-7000

ESSA É TOP



Chegou a Ração para Equinos **Minercamda Tropa.**

Garantida por quem entende a Força do Campo!

VEJA PORQUE A RAÇÃO MINERCAMDA EQUINO TROPA É TOP:



Formulação
Equilibrada

A Ração Minercamda Equino Tropa traz em sua composição substâncias que garantem a oferta de um produto equilibrado para o trato de seu plantel de equinos.



Com Probióticos

Além disso, a Ração Minercamda Equino Tropa faz o uso de probióticos que otimizam a absorção pelos animais de todo o potencial ofertado pelo acréscimo deste produto na alimentação diária.



Uso em Clima
Chuvoso ou Seco

A Ração Minercamda Equino Tropa é um produto versátil e eficaz, pois pode ser utilizado em qualquer clima permitindo assim um ganho no trato contínuo de seus animais.

Um produto com a qualidade:

